

秦腔 匯[®]

主办：北京陕西企业商会 2012年—总第6期

特别

感恩秦岭 关爱“父亲山”

货殖列传

杨宁：信念的脚印

长安雅客

解读贾平凹

观澜

冯仑：吃面！谋事！
秦商与商会共同发展
机遇与社会经济发展

陕西印象

陕西人的多样性格





秦商崛起离不开企业家精神



接受《秦腔汇》邀约之时，我正在自己的母校——斯坦福大学，为众多MBA学生讲解空中网的案例。虽然这个案例是几年前写的，但是至今很多内容都不过时。置身于这所拥有创业传统的名校里，我再次感受到了无处不在的激情，这也是我把“创业门诊”开到美国硅谷的原因。

回想自己创业历程的一路风雨，无论是chinaren时期的意气风发，还是空中网破纪录般的上市传说，再到现在风生水起的天使投资事业……我一直在追求创业真谛的路上，并享受着一路狂奔所带来的快感。我在追逐一种状态，一种获得自由的状态。我始终坚信，在这个世界上，人人都有使命。我觉得我的使命就是要在历史上留下我的脚印。这是我想要做的事情。

归本溯源，从西安到美国，再从美国到中国。虽然长期浸润在不同文化、不同理念的环境里，然而深植于灵魂之中的秦人血脉及精神，却是我生命中最深的印记。明清时期叱咤风云的秦商辉煌已与我们渐行渐远，今日的沉寂则昭示着秦商复兴的契机种种。有学者在研究秦商没落的原因时指出：在历史的拐点面前秦商“悍勇有余而灵活性不足，厚道有余而不

够精明，沉稳过度而创造性不足。”亦有民间对秦商“醒得早，起得晚”的调侃，以喻秦商先知先觉却践行太晚……

陕西是一个文化大省、科技大省，然而在商业文化的创新和商业制度、商业伦理方面也是一个亟须补课的“文化大省”。只有当一群真正具备市场意识和企业家精神的陕西商人崛起之日，才是秦商重新归队之时。令人欣喜的是，在新的历史机遇面前，蓄力已久的当代秦商已纷纷争先，行业翘楚层出不穷，仅在IT领域，就有搜狐创始人张朝阳、百度第一人刘建国、美通无线王维嘉……

犹记第二届商会立“抱朴守中”为训，面对新的历史机遇与挑战，期望我们能够于恪守传统之中不断开拓创新，重振秦商辉煌！

杨宁

北京陕西企业商会副会长
乐搏资本创始人



大秦岭·中国院·实景现房 恭迎亲临品鉴！

预约专线 400-029-8885 开发商：陕西嘉友轩置业有限公司 www.xianyuanyuanzi.com



本期封面：凤翔彩绘泥塑

凤翔彩绘泥塑为陕西省宝鸡市凤翔县的一种民间美术，当地人称“泥货”。凤翔县境内出土的春秋战国及汉唐墓葬中均有泥塑的陪葬陶俑，可见其历史之久。当地老乡购泥塑置于家中，用以祈子、护生、辟邪、镇宅、纳福。

出品：北京陕西企业商会
主管单位：陕西省人民政府驻京办事处
顾问：胡勇 冯仑

总编：冯晓君 张亮
主编：秦风
责任编辑：晓楠 王楠
美术指导：大飞
设计制作：奥唐文化

联络地址：
北京市西城区白云观街7号陕西省驻京办1314室
(100045)
电话：010-87792528
传真：010-87792528
主编邮箱：qinqianghui@shanshang.org
网址：www.shanshang.org

声明
本刊中所登载内容仅代表作者个人观点，与本刊无关。本刊物为北京陕西企业商会内部刊物，北京陕西企业商会保留对本刊的一切权利。任何机构、个人如欲转载、摘编本刊文章、图片，请与本刊联系。

本刊用纸为曼雅环保纸，经PEFC环保认证



目录

- | | | |
|-------------------------|-------------------------|-------------------|
| 卷首语 | 31 商会荣获“2011全球优秀陕西商会”荣誉 | 46 陕西印象 |
| 1 秦商崛起离不开企业家精神 | 32 商会企业家代表赴三峡学习考察 | 陕西人的多样性格 |
| 速递 | 33 感恩秦岭之走进西安院子 | 长安雅客 |
| 4 速递 | 34 商会秘书处开通酒店预订等商务服务 | 50 解读贾平凹 |
| 特别 | 34 商会“项目信息库”升级 | 商机 |
| 12 感恩秦岭 关爱“父亲山” | 35 会员企业“真爱中国餐馆”北京店正式开业 | 56 商机 |
| 观澜 | 商训 | 58 望长安 |
| 16 吃面！谋事！ | 36 秦商故事之六 | 选读 |
| 20 秦商与商会共同发展 | ——梁选橡、梁竹亭、周双柏 | 60 石述思：李嘉诚分家产的智慧 |
| 26 机遇与社会经济发展 | 38 会馆探访系列之五 | 63 广东异地商会走出“草莽时代” |
| 商会 | ——河南郑县山陕会馆 | 美食攻略 |
| 30 商会签订“西咸立体城市发展基金”框架协议 | 货殖列传 | |
| | 40 杨宁：信念的脚印 | |

7.20

商会会员参加“驻京中外知名企业投资区县行”系列活动

2012年3月22日-7月20日,应北京市投资促进局和北京市各区县政府邀请,北京陕西企业商会数十位会员参加了“驻京中外知名企业投资区县行”系列活动,先后考察访问了西城区、昌平区、石景山区、丰台区、怀柔区、密云县、延庆县等区县。



考察中,与会嘉宾共同听取了各区县的招商现状及区位优势介绍,并就相关政策和项目投资等问题与主办方展开了话题互动,先后考察了金融街中心、北京金融资产交易所、中关村生命科学园等重点

项目。本次系列考察活动旨在帮助驻京跨国公司、大型民企、股权投资和招商中介等机构全面了解北京各区县投资环境、产业发展规划和重点投资领域,从而推进投资人、企业与区县的合作。

北京陕西企业商会商洛分会在京成立

7.07



2012年7月7日,北京陕西企业商会商洛分会第一次会员大会暨成立庆典在北京举行。国家林业局原局长贾治邦、商洛市委书记魏增军为商洛分会揭牌。北京艾贝利特服装有限公司总经理党广福当选为第一届会长。

北京陕西企业商会商洛分会由商洛籍在京企业自愿联合发起成立,目前已拥有100多家会员。据不完全统计,在京的陕西商洛籍人士约有两千多人,创办的企业涉及建筑、流通产品制造、生物医药、节能环保、电子信息、科技服

务、投资咨询、法律服务、餐饮食品、物流运输等行业。商洛分会的成立,必将对商洛与外界经济文化交流产生深远的影响和积极的推动作用。

7.06

商会举办健康知识讲座



2012年7月6日,北京陕西企业商会在北京玉华宫宾馆举办讲座——健康的生活方式方法。商会20多位理事会员参加了本次活动,讲座由秘书长张亮主持。

讲座中,主讲嘉宾何彦庆教授就企业家在生活中所面临的健康问题做了简要概括。并通过鲜活的实例及言简意赅的语言,向会员传授了如何通过健康的生活方式方法达到预防及治疗亚健康健康疾病的目的。讲座后,会员们分别就各自的健康问题向何教授进行了咨询。

商会秘书处向在京兄弟商会学习取经

6.13

2012年5月11日-6月13日,北京陕西企业商会秘书处工作人员在秘书长张亮的带领下分别拜访了北京江苏企业商会与北京浙江企业商会。

拜访中,秘书处一行分别受到了北京江苏企业商会秘书长方乙芳、北京浙江企业商会秘书长方杰的热情接待。大家在座谈中互相探讨了商会近年来的发展情况及近期主要工作。并就商会的建设与发展,办会理念等事宜进行了深入交流。期望通过互相访问、互通信息,在服务会员、招商引资、信息服务、会务管理等方面加强联系与沟通。



本次系列拜访活动是商会秘书处学习先进办会经验的举措之一,此后还将继续走访在京优秀商会,以学习经验,取长补短。

6.02

商会组织会员户外郊游

2012年6月2日,北京陕西企业商会组织了“探秘百里峡篝火晚会燃情两日游”活动,共有10余位会员企业代表参加。

大家共同参观游览了百里峡景区的“蝎子沟”、“海棠峪”、“十悬峡”等景点。百里峡属于国家5A级景区,峡谷内奇岩耸立、绝壁万仞、草木横生,千奇百怪的岩溶壮景集雄、险、奇、幽为一体,构成一幅浓墨重彩的大自然“百里画廊”。当天,商会还组织安排了篝火晚会、烤全羊、露天卡拉ok等活动。



本次户外活动极大的促进了商会的集体氛围,增进了会员间的情谊,6月3日,会员们在旅途中还参加了6月的首次“会员日”活动。

5.11 商会理事崔荣华 当选陕西省十八大代表

2012年5月11日，中国共产党陕西省第十二次代表大会在陕西大会堂胜利闭幕。会议选举产生了新一届陕西省委员会、省纪律检查委员会，通过了十一届省委报告决议、十一届省纪委工作报告决议。

在选举陕西省出席党的十八大代表环节，北京陕西企业商会理事、西安荣华企业集团董事长兼党委书记崔荣华被确定为陕西省党员代表参加中国共产党第十八次全国代表大会。



商会副会长梁汝明荣获第十一届“陕西青年五四奖章” 5.03

2012年5月3日，“纪念建团90周年暨第十一届陕西青年五四奖章颁奖典礼”在西安举行。北京陕西企业商会副会长、中投汇豪投资控股有限公司总裁梁汝明荣获“陕西青年五四奖章”。

颁奖典礼上，梁汝明副会长与其他14位获奖者成为众所瞩目的焦点。他们来自不同的岗位，有投身新农村建设的大学生村官，有维护公平正义的法律精英，有光学研究领域的科技尖兵，有自主创业的青年新星，还有新闻战线的青春榜样……

陕西省委常委、省委组织部部长李锦斌、团陕西省委书记李豫琦出席颁奖典礼并勉励陕西省广大团员青年要以“陕西青年五四奖章”获得者为榜样，弘扬五四精神，坚定理想信念，矢志奋斗拼搏，勇担时代重任。



4.27 商会首次“会员日”活动在京举行



2012年4月27日，北京陕西企业商会首次“会员日”活动在京举行。商会理事成员及申请入会的准会员等参加了本次活动。

商会理事侯建龙为本次活动提供了场地支持。下午2点至6点的活动中，商会理事、北京乐山乐水国际旅游有限公司总经理樊月鹏与大家分享了其公司的商业模式和创业经历，并与大家就企业发展等话题进行了深入探讨。交流过程中，针对会员企业的项目与投融资需求，商会秘书处工作人员进行了详细记录。活动期间，陕西方言研究学者寇振安还向大家赠送了其著作——《解读西安方言》。

“会员日”活动以小型深入交流会的形式举办，旨在为会员企业深入交流提供平台，同时方便商会了解会员企业的实际需求。

陕西安康富硒茶文化周活动在京举行 4.27



2012年4月27日，由安康市政府、北京石景山区政府主办的第十一届八大处中国园林茶文化节·陕西安康富硒茶文化周活动在石景山区八大处公园隆重开幕。

本届茶文化节以“同饮汉江水 共品富硒茶”为主题，以生态安康、人文安康为主线，举办了丰富多彩的展演展示活动。其中“龙泉·汉水泡绿茶”成为了本届茶文化节的最大亮点。4月24日，安康市和石景山区在八大处公园举行了隆重的汉水进京接水仪式，千里迢迢从陕西安康运抵首都北京的汉江水与八大处龙泉同泡富硒绿茶，供现场游客品尝。

同时，极富陕南特色的茶艺表演和汉剧展示从开幕式一直持续到5月1日，同期还举办了陕西安康富硒茶供佛斋僧甘露法会和两地书画家笔会活动。

同时，极富陕南特色的茶艺表演和汉剧展示从开幕式一直持续到5月1日，同期还举办了陕西安康富硒茶供佛斋僧甘露法会和两地书画家笔会活动。

冯仑会长率团回陕参加 第三届全球秦商大会、第十六届西洽会 4.01



2012年4月1日，北京陕西企业商会会长冯仑、榆林分会会长郑介甫率团共计50余位会员回陕参加“第三届全球秦商大会”及“第十六届中国东西部合作与投资贸易洽谈会”。

4月2日，“第三届全球秦商大会”在西安古都新世界大酒店举行，赵正永省长现场致辞并向与会的各位秦商表示了诚挚的欢迎。冯仑会长应邀在开幕式上做了专题演

讲，并代表北京陕西企业商会与陕西西咸新区发展集团有限公司、北京万通立体之城投资有限公司签署了关于成立“西咸立体城市发展基金”的框架协议。

会议期间，商会会员参与了“全球秦商共同发展主题论坛”及“经贸合作项目对接洽谈会”等多个环节，并与广大秦商一起赴西咸新区等地进行了实地考察。

5.08

江苏陕西商会 参加第六届浙江籍商会秘书长联席会



2012年5月7日-8日，江苏省陕西商会应江苏省浙江商会邀请，在扬州高邮列席参加了第六届江苏省浙江籍商会秘书长联席会。会议由高邮浙江商会承办，商会副秘书长李向儒、王波水与会出席。

江苏省浙江商会会长徐群、秘书长楼国海在会上作了发言。与会的一百多名代表纷纷表态，要认真落实联席会的精神，把商会工作推向新阶段。大家表示要进一步

加强与浙江商会的联系，对照浙江商会，学习浙江商会，把自己商会的工作做好。

云南陕西商会第一届六次理事扩大会议召开

5.05

2012年5月5日下午，云南陕西商会第一届六次理事扩大会议在沙朗金田农家园举行。商会名誉会长、顾问、常务副会长等45名代表出席了会议，大会由商会秘书长郭民主主持，共进行了四项议程。



会上，郭民秘书长向与会人员汇报了商会前四个月的工作以及商会会员近期动态。理事兼副秘书长张瑞向与会人员通报了秦商投资公司注册进度及商会会员投资情况。副会长宋海燕向与会人员通报了2011年会费收缴情况，并表示将与会员积极沟通，尽快将会费收缴到位。副秘书长杨相国就商会会刊事宜向与会人员作了简要说明，并希望大家积极配合，共同做好商会宣传工作。

4.27

重庆陕西商会参加“黔乡行”商务考察活动



2012年4月23日-27日，重庆陕西商会参加了重庆商会“黔乡行”商务考察活动。11位会员企业家随团赴贵州安顺市、黔西南布依族苗族自治州、六盘水市进行了商务考察。重庆陕西商会秘书长张德安和秘书长助理黄洁参加了此次考察活动。

考察团一行对贵州安顺市的区位条件、招商引资政策、投入力度、良好的投资发展环境表示满意。座谈会上，考察团与安顺市黔中新兴产业示范园区等多个工业园区签订了意向性投资协议。

上海陕西商会代表团与西安航天产业基地签约

4.05

2012年4月5日，第16届中国东西部合作与投资贸易洽谈会在西安隆重开幕，陕西省第一批重大项目签约仪式在曲江国际会议中心进行，上海陕西商会会长耿健代表丰佳国际集团与西安民用航天产业基地正式签约，计划投资建设中国西部欧洲中心，力促其成为海外和东部资本投资西部产业的投融资平台，从而助力西安国际化大都市建设。



4.09

广东陕西商会 参加第三届全球秦商大会及第十六届西洽会

2012年4月2日-4月9日，何建梁会长率广东陕西商会代表团参加了在西安举办的第三届全球秦商大会及第十六届西洽会。执行会长李军、常

务副会长兼秘书长王卫新、常务副会长封建中、雷长福、常务副秘书长张春花、副秘书长张晖、魏玲随团参加了此次活动。



会议期间，广东陕西商会被全球秦商大会评为“2011全球优秀陕西商会”，商会会长何建梁被评为“2011年秦商风云人物”。商会工作人员还采访了陕西省副省长景俊海，商会名誉会长、原陕西省省长程安东，商会名誉会长、原黄帝陵基金会会长孙天义等领导。

厦门市工商联常务副主席王琼文视察福建陕西商会

3.07

2012年3月7日，厦门市工商联常务副主席王琼文、秘书长朱福志带领厦门市工商联一行视察了福建陕西商会。

商会会长邹剑寒、常务副会长贾强、秘书长张广瀚等出席了视察座谈会。会后，王琼文副主席一行参观了会长企业蒙发利集团总部及其产品陈列室。王琼文副主席表示，将进一步加强厦门市工商联与各商会的联系，充分发挥总商会“总”的作用，积极推动厦门市商会工作的全面发展。



5.08 北京浙江商会 参加在京浙江群众工作座谈会

2012年5月8日，由浙江省驻京办事处组织召开的在京浙江群众工作座谈会在北京世纪丹陆华综合市场会议室召开。浙江省驻京办相关领导和商会常务副会长兼秘书长方杰参加了会议。大会由浙江省驻京办群众工作处副处长李和春主持。

会上，商会常务副会长卢坚胜向大家介绍了世纪丹陆华综合市场的发展情况。浙江省驻京办副主任李新强表示，召开本次在京浙江群众工作座谈会，就是希望了解在外浙江群众的工作、生活状况，并尽量为大家解决实际问题。



4.14 北京黑龙江商会召开二届二次会长会议



4.14

2012年4月14日，北京黑龙江企业商会二届二次会长会议在中国龙商会会馆举办。会长田在玮、常务副会长杨天夫、副会长樊宝柱及秘书长徐维新与会出席。

大会讨论了《关于贯彻落实孙尧副省长对积极引导商会企业家对接黑龙江省各地市招商引资工作指示的初步意见》、《关于组织商会企业家回省参加二十三届哈洽会的工作方案》、《关于组织商会企业家赴俄罗斯考察的工作方案》及《龙商母亲健康快车发车仪式的工作方案》，同时审议了新提名的副会长。

4.13 北京湖北商会 召开2012年度秘书处工作会议

2012年4月13日，北京湖北企业商会2012年度秘书处工作会议在湖北大厦举行。商会副会长兼轮值会长刘合炳、秘书长何勇、各分会相关领导及各



级商会秘书处工作人员参加了会议。

会议由秘书处办公室负责人刘彬主持。参会人员学习讨论了省商会2011年工作总结和2012年工作计划，听取了各分会2012年度工作计划

和发展方向，共同学习了《北京湖北企业商会财务管理办法》、《北京湖北企业商会秘书处印章使用管理办法》和《北京湖北企业商会分支机构管理办法》。

3.31 北京福建总商会召开2012年第一次常务会长办公会



会上，北京福建企业总商会会长陈春玖会长作了第一季度商会工作报告，介绍了第一季度商会在会务活动、服务会员、自身建设、品牌宣传、整合资源、商会党建和公益慈善七个方面所开展的各项工 作，报告得到了与会人员的一致认可。会议讨论通过了《商会2012年会务工作要点》，审议并通过了新增补的2名理事和10名副会长，审议并一致通过了《关于泉州商会申请加入北京福建企业总商会的函》和商会2012年度财务收支预算计划草案。

随后，会议还进行了商会与厦门市思明区政府战略合作协议签约仪式。陈春玖会长表示：总商会将积极响应福建省委、省政府的号召，依靠商会平台，积极引导闽籍企业家回乡投资发展。

2012年3月31日，北京福建总商会2012年第一次常务会长办公（扩大）会议在福建大厦召开。总商会会长、常务副会长、地市商会会长和行业商会会长共计28人出席会议。

3.10 北京广西商会召开二届二次会员大会

2012年3月10日，北京广西企业商会在国家会议中心举行了二届二次会员大会，北京广西企业商会全体会员及广西驻京办相关领导参加了会议。

大会听取并审议了郑志会长作的《北京广西企业商会第二届二次会员大会工作报告》和《北京广西企业商会2012年重点工作安排（草案）》、监事长张贵林作的《北京广西企业商会第二届二次会员大会监事会工作报告》、《北京广西企业商会2011年财务收支情况说明》及《北京广西企业商会2012年财务预算》。





从中国版图上看，秦岭从东向西把整个中国分成南北两部分，它就像是中国的脊梁，倚着这个脊梁，倚着这个大的屏风，我们都应该感到荣幸。

感恩秦岭 关爱“父亲山”

暮春四月，秦岭圭峰山下早已花繁叶茂。漫步在别具“中国风”意味的“西安院子”里，油然而生的真切感觉便是天人共一的和谐之美。应邀到访的诸多北京陕西企业商会会员在考察项目之余，再次被秦岭的万千之美所震撼！

据秦岭生态环境保护管理委员会办公室（简称“秦岭办”）主任和红星现场介绍，秦岭地区的开发利用，早已上升到政策层面。2007年，陕西省便出台了《陕西省秦岭生态环境保护条例》，这也是陕西省首次为一座名山专门立法。目前围绕秦岭进行的开发建设，都

是在严格的生态环境保护规划下进行的。由商会会员运作的“西安院子”项目，正是“大秦岭”旅游与发展规划的重点项目之一。

随着纪录片《大秦岭》在央视的热映，全国掀起了一股“秦岭热”。著名陕西籍作家陈忠实更是表示：“秦岭在我心目中不仅是中国的父亲山，更是陕西人的父亲山。从中国版图上看，秦岭从东向西把整个中国分成南北两部分，它就像是中国的脊梁，倚着这个脊梁，倚着这个大的屏风，我们都应该感到荣幸。秦岭福泽的不仅仅是陕西人，他被称做中国人

岭亦是帝王将相、文人学士的后花园。太白山上有李白的“举手可近月，前行若无山”；终南辋川静谷，则有王维的“明月松间照，清泉石上流”……

然而，掩映在秦岭盛名之下的，却是近年来生态环境不断恶化的事实。环境污染、水土流失、自然资源开采过度等问题日益凸显。专家指出，由于历史上对森林的采伐和陡坡的开荒，秦岭山地水土流失面积不断增加，目前，秦岭浅山区域每年的土壤侵蚀模数已超过1000吨/平方公里，属中度水土流失区。此外，秦岭的浅山、丘陵地带目前已难以寻觅到大型动物踪迹，一些林下植物无法正常生存，天麻、杜仲等野生药用植物数量减少。珍稀物种濒危度加剧，秦岭地区华南虎几乎绝迹，林麝、云豹、大鲵种群数量明显减少。

不仅如此，更多人为的破坏正在成为新的秦岭之伤。由于没有垃圾固定投

的父亲山是当之无愧的。”

在地理上，秦岭横亘于中国中部，西起甘肃南部，经陕西南部到河南西部，主体位于陕西省南部与四川省北部交界处，呈东西走向绵延1500千米，南北宽达100至150千米，海拔多为1500至2500米。秦岭为黄河水系与长江水系的重要分水岭，北侧是肥沃的关中平原，南侧是狭窄的汉水谷地。是我国南北地质、气候、生物、水系、土壤5大自然地理要素的天然分界线，也是我国中部最重要的生态安全屏障。

回溯历史，秦岭更是见证了无数兴衰成败。周文王曾在秦岭西部的北坡磻溪寻访到了姜子牙，遂成大业；秦人凭借秦岭天险易守难攻，灭六国一统天下；汉人赖秦岭之利“明修栈道，暗渡陈仓”，终逐鹿中原，夺下江山社稷；诸葛亮倚秦岭之固，六出祁山演绎三国精彩……秦





秦岭之恩



白鹿水泥厂

秦岭之殇



无度的采石对土质造成严重破坏

放点，很多游客常常将携带的垃圾随手丢弃，使山路的两边形成了一条垃圾带，经年积累，很多植被被不断蚕食，最终形成光秃秃的山头。此外，秦岭风景区及旅游点农家乐的环保问题也不容忽视。目前仅秦岭北麓农家乐就有1500余家，这些未经规划私自兴建的建筑没有形成统一有序的管理格局，没有集中的废水和垃圾处理设施，污水排入河道的现象比比皆是。更为严重的是，秦岭北麓部分村民、群众对生态环境建设的重要性没有从根本上认识，一味追求经济利益而变卖农村土地，破坏森林、偷伐林木等行为时有发生……

“无论是人文资源还是自然资源，秦岭在我国都有无可替代的作用。”西安建筑科技大学教授吕仁义曾在采访中说，“基于此，论及秦岭，首先想到的应该是保护。”

继2007年陕西省出台《陕西省秦岭生态环境保护条例》之后，2011年6月

17日，西安市秦岭生态环境保护管理委员会正式挂牌成立。这也标志着秦岭西安段生态环境保护管理工作迈入了崭新阶段。

据秦岭办主任和红星介绍，西安市秦岭办将主要负责秦岭西安段生态环境保护和管理，管理范围东起西渭交界处，西至西宝交界处，南起商洛、安康、汉中交界处，北至环山公路以北1000米内，约5457平方公里，临潼、灞桥、长安、蓝田、户县、周至六个区县47个乡镇分布在此范围内。秦岭办的职责非常明确，就是贯彻执行《陕西省秦岭生态环境保护条例》（已于2008年3月1日起施行），起草地方性法规和规章，指导、督促、检查有关部门、区县政府依法查处违规建设和生态环境破坏行为，负责区域内建设项目审查及报批工作等。秦岭办将从建立健全秦岭保护管理体系、落实资源保护政策等方面入手，制定秦岭西安段生态环境保护考核办法，建立秦岭生态环境

保护与利用的长效机制。

目前，秦岭办的工作人员已集中力量摸清了管区内每个峪口、角落的现状情况。遵循“政府主导、专家领衔、部门协作、公众参与、科学决策”的工作方针，已汇集部分专家、单位在研究后编制出台了相关规划，完成了大秦岭西安段现状模型。

秦岭办将负责具体编制《西安市秦岭生态环境保护总体规划》、《西安市秦岭环山线区域保护与利用总体规划》，督促职能部门编制保护区产业、旅游、矿产、城乡、水土保持、水资源保护、封山育林、生物多样性保护等专项规划，最终形成一个完整的规划体系。同时，将建立健全秦岭保护政策体系和贯彻落实重点资源保护政策。

政府设立的秦岭生态环境保护专项资金，将直接用于植被保护、治理水土流失、污染减排等工作。此外，秦岭保护区的生态补偿机制，将使水源保护地、生态保护地等区域居民逐步享受基本均等的公共服务。还有计划中的坡耕地全部退耕还林、黑河水源环境保护、上马污水处理厂等环保项目、采取多种措施保护列入国家和省重点野生动植物保护名录的野生动植物……这些项目，都是秦岭办未来工作的重中之重。

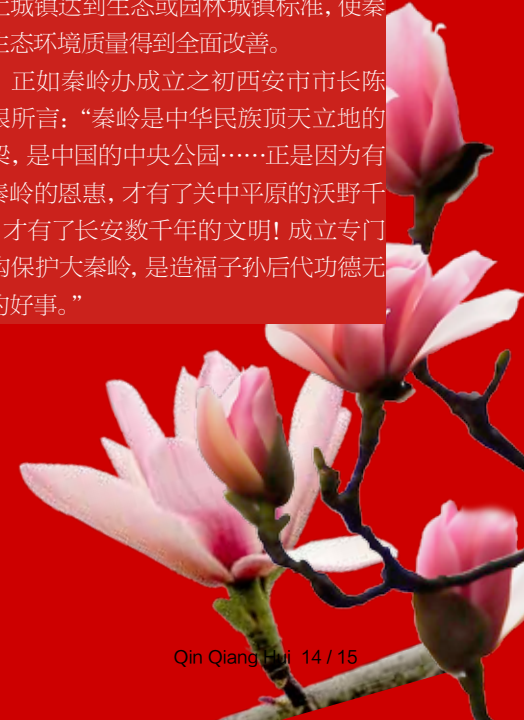
在秦岭生态环境保护基础设施建设方面，秦岭办将遵循政府主导、市场运作、企业和社会共同参与的方式，通过加大对山区乡村道路、电力、通信、沼气等综合配套设施、环境保护设施和公



共服务设施为重点的民生事业的投入力度，带动生态环保、社会事业和新农村建设全面突破，显著改善山区农村基础设施和公共服务条件，提高农村环境质量，促进农村经济社会与环境协调发展。

关于大秦岭保护的愿景是：到2015年，实现制止一切破坏秦岭生态环境保护的活动，全面遏制秦岭地区环境破坏的趋势，建立和完善一批相关法律法规和制度，实现管理规范化；到2020年，实现80%以上城镇达到生态或园林城镇标准，使秦岭生态环境质量得到全面改善。

正如秦岭办成立之初西安市市长陈宝根所言：“秦岭是中华民族顶天立地的脊梁，是中国的中央公园……正是因为有了秦岭的恩惠，才有了关中平原的沃野千里，才有了长安数千年的文明！成立专门机构保护大秦岭，是造福子孙后代功德无限的好事。”





们不管走到哪里,我们的属性、我们的生活习气,我们这方面不会改变,所以走到哪儿我们说的是乡音,吃的是家乡饭,这叫吃面。第二是办事,办事有很多讲究,怎么办?办什么事?哪些事要办好?哪些事要办到大家都满意?这是我们今天最大的挑战。如果说过去我们通常理解的办事就是投资,那么今天我特别想说,在一个转型的中国、在一个开放的中国、在一个快速发展的陕西,我们今天更应该办的事,更应该做到的事共有三件。

陕西人喜欢吃面,不管我们走到哪里,我们吃面的生活习惯都不会改变。我们把乡情和地缘结合在一起,聊着乡音,吃着家乡的饭。这就是吃面。

吃面! 谋事!

2012年4月2日,“第三届全球秦商大会”在西安举行,商会会长冯仑应邀在开幕式上做了专题演讲,以下为演讲实录:

非常高兴能够回到故里、回到西安,和我们所有的秦商欢聚一堂,来参加第三届全球秦商大会。在这次大会当中,我想代表我们所有的秦商,说一点我们自己在当下理解的秦商使命。

我记得在一年多以前,北京陕西商会几个主要的会长、副会长一起聚会的时候,张朝阳说了一句非常有意思的话,他说我们在一起干什么呢?我们最后总结下来就四个字,第一是吃面,第二是办事。吃面这件事,秦人喜欢吃面,也就是说我们是用地缘、乡情结合在一起,我

第一件事,通过全球秦商的网络带来源源不断的信息,促进我们陕西的开放。举个例子来说,我们怎么样才叫开放呢?我们在海外、国外投资的时候有两个指标非常有意思,第一个就是律师的市场,第二个则是广告的市场,这些都标志着开放的水准。比如说北京现在一年的律师市场,他们帮大家打官司、扯皮,最终形成100亿的市场。律师在北京属于高收入人群,他们可以买写字楼,可





北京陕西企业商会目前正在筹办两件事，一是在北京建立针对陕西籍大学生和年轻人的风险投资；二是我们积极参与西咸新区的发展，用新的模式来参与西咸新区的建设和开发。

以买豪宅，大律师一年可以挣几千万甚至上亿。而我们陕西的律师市场是多少呢？据我了解，两个亿左右，就是说我们这边的开放度还不够。律师是生人文化的产物，而吃饭是熟人文化，是把人往熟里整，把明白的事往桌子下头整，把远的事往近处整，这叫吃饭。所以我们对餐饮的费用可能不断在上升，但律师费用不上升，所以我们的市场不够开放，生人、外地人来做生意很困难。第二个指标是广告市场，如果我们的广告牌子上立的，看到的大部分是省内企业、省内的国有企业，那么这个市场则不够开放。如果我们把高速公路上的广告牌子大部分都变成了民营企业、更多的象三星这样的企业、很遥远很遥远的企业，那就说明我们的市场开放了。我们作为海外秦商、

全球秦商、国内秦商一个重要的责任，就是要促进陕西在信息资源方面更大范围的循环和更广泛的开放，这是一件事。

第二，促进我们省内经济社会发展当中的体制性积极因素朝正面方向不断积累，也就是改革，这是我们能够做到的。由于我们处在全球不同的角度、不同的角落，我们有的在深圳、北京、有的在海外，还有在罗马尼亚的，我们处于各种各样的体制之中，所以我们可能会带来一些积极的有利于陕西发展的体制性因素。比如说北京陕西企业商会在积极推动两件事，第一件事情就是在北京建立针对陕西籍大学生、年轻人的风险投资，这种风险投资基金在硅谷创造了非常多的传奇神话，也创造了一些我们今天陕西籍的英雄，比如说张朝阳。这种风险

投资的体制保证了美国科技创新的不断进步，比尔盖茨走了，有乔布斯，乔布斯走了又有了扎特博格，28岁年轻人创造了800亿美金市值的公司。我们在北京创造这种风险投资机制就是希望把这样一种创新的机制，也能够带给我们未来的陕西年轻人，使陕西年轻人能够回陕创业，这是体制性的积极变化。另外，我们希望积极参与西咸新区的发展，但是我们又不希望用传统的方法，一个项目接着一个项目，从头到尾资源都很分散。我们希望能够集中起来，用一种产业基金的方式和一种良好的、全新的商业模式来跟西咸新区发展集团、政府及当地进行合作，我们用一种新的模式能快速在西咸新区建立起以医疗健康产业为主的、以立体城市为主规划的城市发展形态。这些东西都需要体制创新，用这种体制创新来促进陕西省经济社会的转型和全面发展，这是我们做的第二件事情。

第三件事情，资金可以为家乡带来人才，而人才当中我们希望全球秦商给家乡注入的更多是企业家人才。科技人才与教育人才省内非常充沛，但企业家人才对于目前的陕西省来说是相对匮乏的。比如我到温州和福建，去那里参加他们的浙商大会、闽商大会的时候发现一个现象，他们的民营企业力量之强大，足以使当地的国企侧目和对这些民营企业表示巨大的尊重。浙江有什么呢？浙江温州地区在改革开放之前拥有的唯一资源就是贫困、封闭，以及由此而导致的冒险精神及海外拓展。而福建，一些山里头甚至是一些海边渔村都是相对封闭的，他们在改革开放以前拥有的都是贫困和经济的落后，以及由此带来的飘洋过海的谋生精神。而这种冒险和千辛万苦创业的发展精神却变成了现在的企业家精神，这种企业家精神又创造了他们无数

的、巨大的企业家资源，比如浙江的马云、温州的周成建、郭广昌。然后再看看福建，如今中国的民营医疗产业，大部分都是福建人创办的，福建一个老板可以开300家医院，然后自己在福建指挥。总之我们现在特别需要给陕西经济发展带来更多的企业家资源，而企业家资源最重要的能力就是创新，包括制度创新能力、科技创新能力和组织创新能力，由此带来源源不断的资源。经济发展最终是靠每一个交易的成功，靠每一次经济活动的成功。而这样持续不断的经济成功发展，犹如我们家长对子女的殷切期望，我们对钱的关系就相当于我们跟子女的关系一样。第一希望他平安，这就希望有一个好的体制。第二希望他长大，希望他学习长本事，这叫增值。第三，万一有动乱，希望这个娃可以回家，这叫流动性。所以我们要创造的企业家资源就是要源源不断地使我们省内拥有这样一种安全、增值、创新和良好的流动性环境，使这些企业家能够创造市场效率，让市场给企业家定价，而不是让组织部给企业家定身价、定官衔，这才是一个有效的市场。如果一个市场不能给企业家定价，而只是由政府给他定级别，这就是市场失灵，政府失灵。

所以，我们作为秦商应该做的三件事情就是，促开放、促体制创新和改革、促企业家环境的生长，这是我们的希望，也是我们今天秦商新的使命，我们愿意和所有的朋友们一起努力，谢谢。





秦商与商会共同发展

2012年4月2日，“第三届全球秦商大会”在西安举行，大会第二阶段论坛部分，讨论嘉宾就秦商与商会共同发展话题进行了深入探讨，以下为论坛实录：

讨论嘉宾

冯仑
耿健
郭宏
胡焕涛
刘阿津

北京陕西企业商会会长
上海陕西商会会长
新西兰陕西商会会长
美国陕西商会会长
陕西省秦商联合会会长



主持人：孙维
西安电视台主持人

陕西是华夏文明的发祥地，人杰地灵，文化悠久，拥有成长于斯、辉煌于斯的发展历史。秦商，曾在这里创造了不朽的商业奇迹。改革开放以来，一大批新兴秦商继承了曾经的优良传统，勇于开拓，团结协作，取得了可喜成果。

新的历史时期，海内外广大秦商同声共气抱团蓄力，创新发展思路，牢牢树立了当代秦商的良好形象，成为陕西对外交流的重要纽带和建设发展的重要力量，为陕西经济发展做出了积极贡献。



刘阿津
陕西省秦商联合会会长

2009年11月，陕西省开始筹备第一届全球秦商大会，主要是希望能唤起秦商在历史上的辉煌，建立海内外秦商联谊平台，联络广大秦商抱团发展。当时还邀请了秦商研究专家给大家讲解秦商历史上的辉煌，让大家鼓起秦商发展、振兴的信心。

2011年，省政府为了更好的让全球秦商认识陕西，来陕西投资发展，特别提出从第二届秦商大会开始，每年要跟西洽会同时举办。以方便更多的秦商回到陕西投资。到目前为止，我们秦商联合会已经与24个海外国家的陕西商会及26个国内的陕西商会建立了长期联系，秦商的全球网络正在逐步建立和完善。

“今年，我们的首要任务就是成立秦商联合会。联合会的宗旨是为全球的秦商和所有的会员单位竭尽全力做好服务，维护他们的权益，帮助他们做好政府和企业之间的桥梁。全心全意为他们服务，我们要通过这样的服务，使大家能够感受到秦商联合会就是秦商的家，确实也是我们各地秦商连接的一个重要枢纽。”刘阿津告诉记者：“作为第一届秦商联合会的会长，我会把自己的全部精力都奉献给联合会的工作，特别是通过现代化的理念，学习其他做得好的兄弟商会，带领我们的团队向更好的方向发展。”

三年前，冯仑在自己的脑海里设想了一个城市的新发展模式——立体城市。三年之后，冯仑开始把理想变为现实。这样一个城市化发展的新模式在冯仑眼里，是以后城市化发展的趋势。



冯仑
北京陕西企业商会会长

为了参加第三届全球秦商大会，在新加坡考察的北京陕西企业商会会长冯仑专程从新加坡乘飞机赶回西安。冯仑告诉记者，他最近一两年回陕西的次数比较多，跟陕西的联系比较密切。每次回到陕西都有一种急迫的心情，那是一种对家乡发展的急迫感受。冯仑希望政府在鼓励秦商回陕投资的同时，能为秦商提供更多的便利，总结一句话就是——说小话，办大事。

三年前，冯仑在自己的脑海里设想了一个城市的新发展模式——立体城市。三年之后，冯仑开始把理想变为现实。这样一个城市化发展的新模式在冯仑眼里，是以后城市化发展的趋势。“立体化主要是在以往城市化发展基础上提出来的，以往城市化的发展有很多误区，土地利用率低，造成很多土地浪费。城市的发展是由产业带动起来的，这样城市才会有发展的生命力，然而我们现在更多的却是在城市修路、盖楼，完全忽视了产业的发展，从而造成巨大的浪费。”冯仑说：“除此之外，配套设施安排不合理，环境污染等问题都是城市化发展过程中的突出问题。”

立体城市可以解决城市化发展所出现的问题，可以提高土地利用效率。一平方

公里投资300亿以上，这个密度比新加坡密度小，只有香港密度一半，但是比现在通常城市化密度要高一倍。万通集团2011年已经和西咸新区签署了战略合作协议，冯仑告诉记者，在西咸新区，他们主要做的就是医疗健康产业，这样以发展产业来增加就业，同时带动城市化发展。

“这是我们的一个理想，这个理想落到地上，就像把墙上的美人变成炕上的媳妇，我们一定要把这个媳妇从墙上摘下来并且把她放到西咸新区，在西咸新区生娃过日子，这就是我们的理想。”



耿健
上海陕西商会会长

上海是个人才济济的城市，也是商业化程度非常高的城市，但是陕西企业家有一个共同的特点，就是文化水平高、知识渊博，所以在上海的陕西企业家，很容易就能融入到上海的商业大潮中。

外人眼里，陕西人不抱团，缺少非常有张力的一些人物来引导大家。举一个例子，森林里的老虎和狮子，能够独立生存，所以它们不抱团。但是往往相对较弱的，必须抱团，这样才可以生存。“在上海乃至华东地区，聚集了陕西籍最优秀的企业群体，这个地方的人像珍珠一样没有串起来，没有串起来的珍珠是没有

价值的，只有串起来才有价值。”耿健表示：“在华东地区的陕西企业家，已经扎根在这片土地上，他们中的大部分已经娶妻生子，和当地人打成一片，他们已经完全融入到了这个地方。”

上海陕西商会从成立到现在，一直都秉承自己的职责，尽心尽力为会员企业服务。要求核心会员一定要有影响力，如何吸引金融、国际贸易、现代服务等这些上海非常发达产业里的陕西企业家加入商会，发挥他们的作用，这些是上海陕西商会从成立之初到现在一直在做的事情。建立分支机构也是上海陕西商

在上海的陕西企业家文化水平高、知识渊博，所以在上海的陕西企业家，很容易就能融入到上海的商业大潮中。他们已经扎根在这片土地上，和当地人打成一片，已经完全融入到了这个地方。

会在推动商会发展过程中采取的一项措施。耿健告诉记者：“陕西有11个地级市，我们每一个地方设立一个分会。每年陕西到上海的大学毕业生非常多，我们有29个校友会，陕西的交大、西工大都是赫赫有名的名牌高校，我们为这些青年又创立了创业分会，和陕西省政府发展对接。比如说上海的招商引资，政府是需要我们投资的，企业家也需要寻找合适的投资机会，这其实是互补的。”

做最具特色的秦商，是上海陕西商会一直向会员企业宣传的一个发展方向。一个商会要融入一个地方，一定要抱成团，只有团结了，才能发展壮大。



第三届全球秦商大会

访谈者：冯仑、耿健、郭宏、胡焕涛、刘阿津
主持人：孙维

随着对外开放的不断扩大，在外的中国商人，把‘中国制造’推向了世界各地，但是同时也把一些行贿手段带到了世界商圈，使世界的商业价值、商业规则发生了很大变化。但是我们陕西商人在海外一直都是以诚信做事，诚实做人。

规则发生了很大变化。但是我们陕西商人在海外一直都是以诚信做事，诚实做人。”郭宏说：“我希望我们海外秦商能够重新竖立起中国商人在海外的价值观，这个重担由我们秦商肩负起来。”



郭宏
新西兰陕西商会会长

新西兰国土面积27万平方公里，比英国稍大一点，但是人口只有450万，是一个风景优美的旅游胜地。近年来，随

着国内食品安全问题的增多，新西兰也逐渐被国人所熟知，在新西兰450万人口里面，华人大概有250多万，其中陕西人有3000多人，因为一些发展的限制，陕西和新西兰的联系并不多。

新西兰的支柱产业第一是畜牧业和畜牧深加工行业，第二是旅游业，第三是教育产业。这些都和陕西很相似，除此之外，新西兰还有一项产业——葡萄酒业。2004年，是新西兰从陕西周至引进猕猴桃三十周年的日子，三十年后，新西兰在陕西建立了猕猴桃实验基地，与杨凌开发区合作，发展葡萄酒业。

“随着对外开放的不断扩大，在外的中国商人，把‘中国制造’推向了世界各地，但是同时也把一些行贿手段带到了世界商圈，使世界的商业价值、商业



胡焕涛
美国陕西商会会长

美国陕西商会成立于2007年，商会成立最初的目的很朴实、很简单。就是寻找一伙陕西人，大家在闲暇之余可以说着陕西话，吃着陕西的肉夹馍、凉皮等

陕西小吃。一起谈事时，做生意的可以给刚开始做生意的人一些建议和帮助。没做生意的，大家争取为他们创造条件，让他们也把生意做起来，同时也希望能够联络更多的海外华人到陕西来做生意。

从2007年成立到现在，美国陕西商会已经逐渐走向成熟，目前商会分为两层——核心会员和外围会员。核心会员是直接向美国陕西总商会交会费的会员，外围会员是其他商会和商协会会长代表商会，加入陕西商会作为副会长单位。

目前，美国陕西商会有两块牌子，一块是美国陕西总商会，另一块是陕西省商务厅驻纽约商务代表处。“原来我们替国内做一些招商引资的工作是一种义务，现在也挂了商务厅的牌子，同时又跟贸促会是战略合作单位，招商引资也成为了我们的一项任务。这几年我们引进了一些项目，其中商会也投资了一些项目，比如在渭南的石材，还有西安飞法兰克福的货运航班，以及我们最近在西咸新区刚开业的美国科技产业园，我们也希望通过这些事情能够把美国产业方面的文化带进来。”胡焕涛说。

机遇与 社会经济发展

2012年4月2日，“第三届全球秦商大会”在西安举行，大会第二阶段论坛部分，讨论嘉宾就机遇与社会经济发展话题进行了深入探讨，以下为论坛实录：

讨论嘉宾

王军
郑翔玲
陈俊
郑介甫

西咸新区管委会常务副主任
香港陕西联谊会会长
陕西贸促会会长
北京榆林商会会长



主持人：孙维
西安电视台主持人



王军
西咸新区管委会常务副主任

陕西省雄心勃勃的发展底气除了来自国内经济发展中心的西移，还来自2010年终于迈入全国省级“GDP万亿俱乐部”行列，经济增速也步入全国前四位。未来几年，陕西的经济的发展仍将主要靠投资拉动。

陕西省政府将为促进秦商壮大和回报家乡提供广阔舞台，海内外广大秦商和各秦商组织将成为陕西走向全球的重要节点。

西咸新区的成立，是陕西经济发展的必由之路。这几年陕西经济连续上位，人均GDP由2011年的20位逐步进入到现在的16、17位。陕西的经济上位如此之快，并不是偶然。十年之前，为了发展西部经济，国家提出了西部大开发的计

西咸新区的成立并不是偶然，而是陕西的经济发展和西部大开发的机遇两者结合在一起所促成的。随着陕西经济这几年的不断发展，人才储备的不断增强，矿产资源的不断挖掘和开发，为陕西的发展、为西咸新区的成立打下了坚实的物质和经济基础。

以我想引用前几天在商业谈判中香港知名企业说过的一句话，他说‘陕西是时候了，西咸新区是时候了。’”



郑翔玲
香港陕西联谊会会长

划。十年之后，陕西的资源优势、人才科技优势、以及区位优势等都得到了很大的发展和利用。陕西丰富的天然气和石油等能源，为经济的发展提供了充足的自然资源。每年20多万的大学毕业生，又为陕西的发展提供了大量优秀的人才。说到地理位置，虽然陕西不靠海、不沿江，但是高铁、高速路、航空、信息、石油这五大产业的发展，给陕西的经济提供了发展便利。陕西的资源已经为陕西积累了庞大的财富。

西咸新区正是在这种大背景下孕育而生的。之所以西咸新区能闻名全国，与陕西经济处在高速发展时期是分不开的。西咸新区管委会常务副主任王军告诉记者：“西咸新区在建设中要在陕西大发展的背景下，承接高端制造业、高端信息产业和高端服务业。今后西安有可能成为东部一线城市的后台服务中心。我们所具有的得天独厚的优势，对于改善西安国际化大都市的功能布局、城市结构具有重要的意义。西咸新区将在这些方面努力发展，也在这些方面为广大秦商提供更大的投资发展空间。所

香港陕西联谊会创办快二十年了，是由张学良的机要秘书田意民先生创办的。当时联谊会有400多人，但是400人里面不全都是陕西籍的。郑翔玲说：“在

香港，陕西联谊会并不是经济大会，但是因为我们诚信经商，所以我们有非常好的声誉和强大的凝聚力，并以此帮助在香港的陕西商人共同发展。”

说到在陕西的投资，郑翔玲告诉记者，香港陕西联谊会在陕西除了投资，还会经常带团到陕西做各种各样的服务工作。现在联谊会每年要接待10多个陕西香港之间的各类招商、文化交流代表团。

“2011年的金融危机让全球经济受到了严重的影响。随着经济发展的慢慢缓和，陕西应该充分利用自己的资源，抓紧西部大开发的机会，让陕西的经济更上一个台阶。”郑翔玲说：“同时，我也希望，政府能够给予我们大力支持，各商会、联谊会在外地是招商、引商，我们来到家乡了，家乡应该是护商、扶商、爱商，让大家在家乡再一次扎根、发芽、开花、结果。这样我们才会像在外省和海外一样，用自己的智慧把家乡建设的更加富强。”



郑介甫
北京陕西企业商会榆林分会会长

榆林位于陕西的最北部，因为能源矿产资源丰富，所以被誉为“中国的科

威特”。郑介甫会长告诉记者：“很多人都对榆林有偏见，说榆林的经济是靠挖煤发展起来的，其实不是的，榆林也有很多人才，香港陕西联谊会的郑翔玲会长就是我们米脂的婆姨，所以我们榆林的发展不光是靠挖煤。”

人类文明到今天，我们不得不重视一个新的问题，那就是商业文明。因为能源矿产资源，鄂尔多斯、榆林和山西已经成为中国能源动力的金三角，榆林的民营企业所掌握的资产已经过万亿。如何正确的运用这些钱，是目前需要考虑和解决的问题。

“说完了商业文明，再说说秦商。陕西作为西北五省的领头羊，经济和文化都影响着其他的兄弟省份，同样，榆林也是西北地区经济增速最快的市区，经济的发展必然导致贫富差距问题出现，如何解决这些问题，这需要商会为大家去开拓更广阔的视野，正确引导资金。”郑介甫说。



陈俊
陕西贸促会会长

“到陕西投资，目前已经有了天时、地利。今天这个会凝聚人气，所以还得人和，天时地利人和都占了，为什么大家还不来陕西投资呢？”访问一开始，陈俊会

长就激动的说：“今天我想告诉全球的陕西乡党们，贸促会是你们的家，有什么问题和困难就跟家里说，只要是我们能解决的，一定帮大家解决”。

现在中央非常重视西部大开发，经过十年的沉淀和酝酿，西部大开发已经进入到了一个新的阶段，并应运而生了西咸新区等一批西安国际化大都市的建设项目。外界的经济危机并没有对中国造成比较大的影响。目前，国内的经济依然是稳中有进，稳指的是东部，而进则指的是西部，现在基本上东缓、中平、西增长，虽然西部和东部经济依然存在落差，但是懂经济的人都明白，落差就是发展空间，就是机会，这就是来陕西投资的天时。

陕西有着悠久的历史，而历史文化又对旅游、文化、娱乐等产业产生影响。陕西的煤、油、气、稀土等矿产资源的储量占全国前列，这些为陕西经济的发展奠定了雄厚的经济基础。陕西每年的在校大学生是150万人，每年大中专毕业生15万人，这又为陕西多元化产业的发展解决了人才需求的难题。陕西的产业结构相对完整，装备制造、电子信息、汽车和食品都是陕西的优势产业。同时，近几年陕西省政府不断改善赢商政策，努力为广大秦商营造一个良好的商务环境。企业才是市场经济的主角。

陕西有着悠久的历史，而历史文化又对旅游、文化、娱乐等产业产生影响。近几年陕西省政府不断改善赢商政策，努力为广大秦商营造一个良好的商务环境。

这就是来陕西投资的地利。

秦商大会的召开，让全球秦商相聚一堂，这就是来陕西投资的人和。

“我们陕西的资源要充分利用，我们对待投资者的态度也是很明确的，贸促会欢迎全球的乡党们回家投资创业，共谋发展。”陈俊在最后向全球秦商发出诚挚的邀请。

秦商曾经有过辉煌的历史。明清时代，秦商就因为利用区位优势不停扩张经营而被公认为“帝国商人”，长期名列我国十大商帮。

新中国改革开放前几年，陕西省的一些公司在国内仍旧颇有影响力。即便是90年代末到本世纪初，陕西省的上市公司数量与全国各省区相比还算比较多。但随后陕西省企业在全国的影响力慢慢减退，以至于如今已经显得颇为黯淡。

“单打独斗是好汉，互相拆台是典型”是民间对陕西商人的一般印象。与浙商、粤商、闽商等群体相比，秦商早已淡出国内十大商帮。如今，秦商再相聚，他们将为重现历史的辉煌而共同努力。





商会签订“西咸立体城市发展基金”框架协议

2012年4月3日，在第三届全球秦商大会上，冯仑会长代表北京陕西企业商会与陕西西咸新区发展集团有限公司、北京万通立体之城投资有限公司共同签署了《关于成立“西咸立体城市发展基金”的框架协议》。

本协议是在北京陕西企业商会投资300多亿元建设西咸新区立体城市之后的又一补充协议。基金总体募集金额为

人民币100亿元，采取滚动分期募集的方式，计划首期募集金额为人民币15亿元。

“西咸立体城市发展基金”所募集资金将全部用于“西咸立体城市项目”专项建设使用。基金主要投资主体为北京陕西企业商会各会员单位、陕西西咸新区发展集团有限公司、北京万通立体之城投资有限公司及其他社会募集主体。

商会荣获“2011全球优秀陕西商会”荣誉

2012年4月3日，在西安举行的“第三届全球秦商大会”上，北京陕西企业商会荣获陕西省政府授予的“全球优秀陕西商会”荣誉，商会会长冯仑当选“2011全球秦商领军人物”。

本届全球秦商大会以继承和发扬“坚韧不拔、恪守诚信、开放包容、敢作敢为”的秦商精神为主要特点，评选出了包括冯仑会长在内的为陕西经济发展做出突出贡献的5名全球秦商领军人物、何建梁（广东陕西商会会长）等20名“2011全球秦商风云人物”及北京陕西企业商

会、香港陕西联谊会等13家“2011全球优秀陕西商会”。

本届秦商大会为期两天，以“新陕西、新秦商、新发展、新辉煌”为主题，旨在共筑海内外秦商交流合作平台，弘扬秦商优良传统，交流秦商创业经验，增进海内外秦商归属感、荣誉感、认同感和凝聚力，并以此推进陕西经济社会的国际化进程。共有来自境外24个国家和地区、境内28个省市区100多个秦商团体、商协会机构负责人、陕籍人士、企业家等500多人参会。





商会企业家代表 赴三峡学习考察

2012年5月26至31日，在国务院三峡办的精心组织和周密安排下，北京陕西企业商会

数十家会员企业赴三峡库区学习考察。

重庆市、湖北省政府领导高度重视商会代表团一行，针对商会企业情况，安排了紧密而全面的考察活动。企业家们在有限的时间里充分体会到了三峡库区的风土人情，深入了解了沿途区县的优势产业和发展规划。考察途经的各区县都安排了当地政府领导陪同，每到一地，都会有移民局和招商局的工作人员详细介绍当地经济、社会发展情况、重点招商项目和招商政策。在奉节、巫山等沿途县区，大家被新城区的建设而震撼，不到10年的时间，一个功能齐备、生态宜居的新城就已建好，并且成功安置了老城区的绝大多数居民。走到全长

2000多米的三峡大坝近前，大家无不为之雄伟的气魄而折服。

三峡工程是当今世界最大的水利枢纽工程。它的许多指标都突破了我国和世界水利工程的纪录。建设三峡大坝的主要初衷是为了长江下游的防洪需要。据悉，三峡工程水库移民最终达113万人，是世界上水库移民最多、工作也最为艰巨的移民建设工程。

本次学习观察，加深了企业家们对三峡库区的印象。移民工作完成后，三峡即将进入后期开发阶段，也将释放出更多、更好的投资机会。企业家们对景区开发、影视基地建设、通信研发等项目表示出了浓厚的兴趣。同时，商会也将以此次考察为契机，及时学习、了解国家对三峡库区的相关政策，长期关注三峡库区的建设和发展，寻找合作良机，谋求企业与三峡地区的共同发展！

感恩秦岭之走进西安院子

2012年4月4日，北京陕西企业商会会员互访活动“感恩秦岭——走进西安院子”在西安举行。全球秦商联合会会长刘阿津、商会秘书长张亮及30余位企业家会员出席了活动。

本次活动是西安市秦岭生态环境保护委员会“感恩秦岭”系列活动之一，由商会理事单位陕西嘉友轩置业有限公司承办。旨在向社会各界推介大秦岭，以汇聚各方力量保护“父亲山”。

活动现场，西安市秦岭办和红星主任就秦岭建设及规划为大家进行了详细讲解，商会理事陕西嘉友轩置业有限公司总经理唐阁女士就“西安院子”二期项目向大家做了介绍，刘阿津会长代表与会嘉宾进行了现场致辞。

会议间隙，嘉宾们参观了西安院子，并在建筑、艺术与自然之美中流连忘返、放松身心。西安院子项目位于秦岭脚下，距西安市高新区约40分钟车程，整体建筑融汇中国传统民居风格，

具有浓郁“中国风”特征，园区绿化率更是高达80%，曾获“2010全国人居经典建筑、规划双金奖”，被誉为房地产界的“奥斯卡”。

本次活动，是商会会员互访首次走进陕西，增进了京陕两地会员间的交流。商会亦将组织策划更多的回陕活动，以建立更为实效、通畅的京陕沟通平台。



商会秘书处开通 酒店预订等商务服务

2012年5月10日,北京陕西企业商会秘书处面向诸多会员正式开通酒店预订等商务服务。

为了能更好的服务会员,商会秘书处商务部以实惠的条件签署了多家合作单位,以期为会员提供更细致、更便捷、更优惠的服务,从而为会员节约宝贵时间与资源。

首批签约的合作企业有:

1、陕西红西凤销售有限公司

主要经营项目:中国红 红西凤;

2、北京恒丰同源商贸有限公司

主要经营项目:十年磨一剑西凤酒华山论剑
(45度、52度)

二十年陈酿西凤酒华山论剑(45度、52度)

三十年陈酿西凤酒华山论剑(45度、55度)

五十年圣剑西凤酒华山论剑(52度)

3、北京玉华宫宾馆,

主要经营项目:餐饮、住宿、大小型会议

4、北京陈仓会馆

主要经营项目:餐饮、住宿、大小型会议

5、七星酒店网

主要经营项目:北京地区四星级及五星级酒店预订
服务(包括客房、餐饮、会议、温泉等)

有需求的会员可致电商会秘书处:010-
87792528或18600797449

联系人:干璐

商会“项目信息库”升级

商会于2011年5月26日起推出“北京陕西企业商会——项目信息库”以来,已累计向会员推送27期,受到了诸多会员企业的肯定与好评。“项目信息库”也在实施过程中不断改进与完善,以期最大实效的服务会员。从28期开始,商会“项目信息库”将正式新增“人才库”专栏。以满足广大会员企业的人才招聘及交流需求。

欢迎各会员将您的招聘信息、人才交流信息在此版块刊登。

北京陕西企业商会——项目信息库简介

发送频率: 每两周一期,周三

发送范围: 北京陕西企业商会会员、北京兄弟商会、异地陕西商会

参与方式: 自愿参加,请直接致电商会或发送邮件提供项目信息

参与费用: 会员免费

如果您:

正在为已有的项目筹集资金;

拥有资金但正在寻找合适的商机;

正在寻找合作伙伴;

需要生产设备;

正在寻找厂房或商铺;

正在为企业招贤纳士

……

请随时与我们联系,将您的信息加入到北京陕西企业商会的项目信息库,我们将竭诚为您服务!

联系人:郭佳

联系电话:010-87792528

E-mail: guojia@shanshang.org



会员企业“真爱中国餐馆” 北京店正式开业

2012年3月16日,北京真爱中国餐馆开业主题宴会暨陕西商会会员专场活动在北京中海广场真爱中国餐馆举行。北京陕西企业商会副会长何志方(北京真爱餐饮管理有限公司董事长)、于凤玲、张兰玲、秘书长张亮、省政府驻京办经联处处长杨晓东、副处长冯晓君及30多位会员出席了本次活动。

商会副会长、北京真爱餐饮管理有限公司董事长何志方向与会各乡党及嘉宾介绍了真爱集团的发展现状及在京发展规划,并希望北京真爱中国餐馆能将西北餐饮文化在京发扬光大。活动现场,商会秘书长张亮代表全体会员向何志方副会长赠送了精美的国画艺术品。

真爱中国餐馆是来自西安的著名品牌,长期经营传统陕菜。本次开业是西安真爱投资集团旗下品牌首次登陆北京,这也意味着真爱集团从此正式向全国进军。据悉,真爱集团已决定以每年增加四、五个店的速度,在全国布局真爱范特西 KTV 和真爱中国餐馆。北京真爱中国餐馆是在传统西安店的基础上,融入了真爱集团旗下高端陕菜——长安壹号的菜品内容,可以说是原中国餐馆的升级版。

同时,真爱集团正在按照上市公司要求设置企业,计划在未来几年内成为继西安饮食之后西安餐饮娱乐业第二家上市公司。

抱朴守中

杨晓阳题

中国国家画院院长杨晓阳题

秦商故事之六 ——梁选橡、梁竹亭、周双柏

陕西八百里秦川沃野无边，从而生就了秦人忠厚为本，诚实不欺，不尚空言的高尚品格。做生意丁是丁、卯是卯，不投机取巧，不拐骗坑人，以稳健持重著称于商界。

“天上下雨地下滑，自己跌到自己爬”。这句话在陕西农村普遍流传，经久适用。“生意要勤快，切勿懒惰，懒惰百事废；用度要节俭，切勿奢华，奢华则钱财竭”。老陕商将艰苦创业、艰苦奋斗、勤俭节约、艰苦朴素和反对铺张浪费提高到兴衰成败的高度，这种精神和传统是中华民族优良传统之一，也是陕西人的突出特点之一。

诚信经营，恪守贾道的求实诚信精神体现了陕商长线远鹤，功在持久的稳健经营作风。陕西富平汉代以来就有一个叫“直镇”的市镇，做生意一言九

鼎，不言二价，故曰“直镇”。三原商人梁选橡业贾淮扬时，守支盐场历来有制，“按资次支給”，有险狡之徒规利往外别创一法名曰“超掣”，即通过贿赂上下而超越原定顺序率先支盐，因其获利寻常以倍，“一时乡人争先为超掣，咸来邀公，公不可，曰‘善贾者不获近利，善保者不身尝法，以若所为利即厚孰于资斧，吾何必舍吾自然而图未必然。且盐与它贾异名，虽两交而实关三尺，吾谨守之，视若曹之败也’。未几，首事险狡以乱制服法，公乃始大策”。

以智求财，深谋远虑是陕西人求财的老传统。正如兵家所提倡的“不谋全局者，不足以谋一隅；不谋万世者，不足以谋一时”。老陕商具有“关陇军人”的宏大气魄，比较善于研究市场变化的规律，从大处着眼，谋大局，首先

取得战略优势。

与其他各地商贾不同，陕商富贵后亦能保持富而不奢，生活朴素的厚重精神和热心公益，惠及乡党的忠义精神。一部分陕西盐商居扬州贾盐富厚后，亦能保持秦人生活俭朴的淳厚民风，淡泊自守，不为声色犬马所动。梁竹亭号称梁巨万，居扬州时“广陵富贵鳞集，俗頌侈务以衣食居屋相高，又最荡好狎游娼家，君在广陵促屋居隘，仅容膝身，常衣浣濯衣，日食仅一鲑，菜无重味也”。三原商贾捐资修建三原城中龙桥更被称为古今佳话。凤翔的塔寺桥亦是由商民1520余户，集资1600余缗，重新扩建而成的人车分道，三轨行驶的石拱桥。《两淮盐法志》曾记载，“两淮商人籍隶徽西，各为善于其乡，如建宗

祠，置祭田，立义庄，义学以及修理学宫，兴复书院，于夫桥梁道路一切利济事各有其郡志可考”。

从历史上的秦商人物轶事中也看出，诚信经营、仁义耿直是秦商人在中国商界最大的本色性格，这也是陕西商人留给我们最富有教益的历史遗产。

三原商人周双柏，先祖在河北东光县做生意，由于商运不佳，亏本负债以数百计。双柏子承父业，去东光县顶生意，为人诚恳，生意公平，很快发达起来，不仅偿还了旧债，还将家中旧屋拓稀改观。致富后更是好行其德，一言之诺，损数十金无悔。乡党们都愿意随他学做生意，他尽力相助，有不少致富和他相当，对他感激不尽。



会馆探访系列之五 ——河南郑县山陕会馆

《天下秦商》主编马振兴于2011年12月7日探访了河南郑县山陕会馆。

河南省郑县山陕会馆位于县城西关大街，始建于清康熙三十二年（1693年），又名山陕庙，也有人称其为关帝庙。

会馆坐北朝南，大门两旁站立一对高大石狮。迎门是一座照壁，馆内有前后殿、戏楼、钟鼓楼等建筑。进门是三间北戏楼，戏楼建于会馆的山门之上，台下为出入会馆的通道，歇山式台顶，

这里可容纳3000多人同场看戏，是会馆最热闹的地方。当时大大小小的戏班都来这里演出，每年的春节、端午、中秋节更要演戏娱乐，全国很多地方的戏班都在这里演出过。对于当时众多秦晋商人来说，也许千里行商的乡愁，只能在聆听家乡戏中得到安慰。

郑县山陕会馆的建筑颇具特点，戏楼檐下精美的木雕、花卉、禽鸟、人物等造型生动，工艺精湛。前檐下枋木均采用透花木雕。富有地方色彩的斗狮图或舞或斗，惟妙惟肖。檐牙

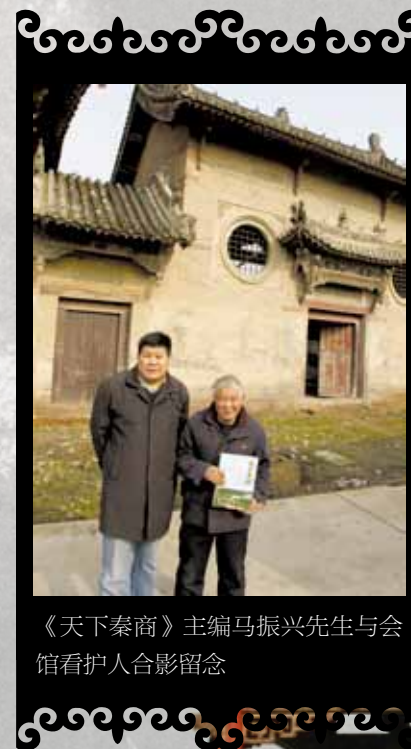


起翘处螭龙含珠，金鳞闪闪，屈曲盘旋于蓝天绿檐之中。戏楼两侧是钟鼓楼，高4米，双层飞檐，凌空耸峙。上下飞檐挑角端设套兽，各有挂铃一枚。微风过处叮当作响，楼脊两端吻兽高大，造型生动。把这些兽排列在高高的檐角处，象征着消灾灭祸，逢凶化吉。有剪除邪恶，主持公道之意。楼脊中间还有砖塑麒麟驮宝瓶高出屋脊数尺。馆内东西廊房各11间，正殿五楹，殿内供奉着关公，出殿两侧至后院，可见十余株参天古柏树。

据地方志记载，郑县山陕会馆建于清康熙三十二年（1693年），在明清时期，由于个体经商力量微薄。为了免受到地方势力侵扰，身处异地的秦商与晋商结合后，在很多城镇建造山陕会馆。会馆方便了大家议事言商，同时团结了秦晋地域的商人。在互通商情，维护同乡和同业商人利益，调解商业纠纷方面

起到了积极的作用。余秋雨在其《抱愧山西》一文中亦曾感叹山陕会馆中戏楼精美的建筑风格。

历经百年沧桑的郑县山陕会馆因为年久失修而显得残破，有些建筑甚至出现坍塌。地方有关政府部门已出资对会馆进行了修缮，据有关人士介绍，对郑县山陕会馆的修缮坚持“修旧如旧”的原则。就是在不改变文物原状的前提下进行修复，力争达到修复文物的最高境界，尽量将会馆的原貌重新呈现，让人们领略郑县山陕会馆的昔日原貌。



《天下秦商》主编马振兴先生与会馆看护人合影留念

杨宁“信念的脚印”

杨宁简介:

北京陕西企业商会副会长

1997年毕业于密歇根大学电机工程专业后，继续到美国斯坦福大学电机工程专业进行学习，1999年毕业，并获得硕士学位；

1999年回国后，与两位好友共同创办Chinaren.com，并任首席技术执行官(CTO)；

2000年9月，Chinaren.com与搜狐公司合并后，继续担任搜狐公司技术副总裁；

2002年3月，二次创业，成立空中网，担任总裁兼首席技术官，并于2004年7月在美国纳斯达克上市；

2008年8月，杨宁离开空中网开展了他的第三次创业，唔筌网络，一个与国内三大电信运营商合作的移动互联网运营支撑与推广渠道公司。

2012年5月，杨宁创办乐搏资本，身份变为天使投资人。

找寻创业之门

公众视野中的杨宁，目前的身份是超级天使投资人。在刚刚过去的五月，杨宁将他的“创业门诊”直接开到了美国硅谷，与众多创业者见面并给予指导，顺便物色合适的创业公司或团队进行投资，这是乐博资本创始人杨宁目前最大的工作。而在已完成的投资案例中，不乏风行网乐华娱乐、热酷游戏、一听音乐网等大众耳熟能详的名字。

而在笔者印象中的杨宁，却是首届“秦腔汇”年度论坛时甫一发言便语“惊”四座的成功企业家。

惊者有二，其一自然是历练过

chinaren，一年后把公司卖掉。27岁创办空中网，两年后带领空中网登陆纳斯达克。33岁创立唔筌网络，同时转做天使投资人……

寥寥数语无法概括杨宁此前创业人生的精彩，非得人云亦云般作一番总结或试图找寻些许成功的规律，那只能表述为像他这样的人，乐观、向上、执着，与众多前辈有着同样的激情和梦想……

相较之下，笔者更相信杨宁自己说过的一句话：“我坚信在这个世界上，人人都有使命。我觉得我的使命就是要在历史上留下我的脚印。这是我要做的事情。”

找寻创业之门

祖籍陕西西安的杨宁，在1985年读完小学后便随父母移民美国，在美国完成了中学和大学学业。中西方两种文化体系的滋养，很早就杨宁的人生里生根发芽。1993年，还在密歇根大学读电机工程的杨宁有了最初的创业念头。在同学的带领下，杨宁第一次见识到了早期的雅虎网站，被深深震撼的同时，杨宁深信不疑，“我当就就感觉到，这东西会改变世界。”

1997年，杨宁来到有着创业传统的斯坦福大学攻读硕士。“1997年到1999年是斯坦福创业最疯狂的时候，”杨宁兴奋地回忆道，“当时雅虎的市值如日

从1999年到2012年，杨宁一直在不停的寻找着属于自己的方向。从最初的ChinaRen到现在的天使投资人，用杨宁自己的话说这就是他的使命，他的使命就是在历史上留下他的脚印。

chinaren、空中网、唔筌网络等创业经历所带来的真知灼见，其二则是令全场瞬时安静的优美男中音，音质优雅绝不逊色训练有素的专业播音员。及至耳闻杨宁还是一位颇具造诣的艺术品收藏家……令笔者更感扑朔迷离。

更加迷离的则是杨宁令人眼花缭乱般的连环创业经历，24岁创办

中天，eBay也上市了，5家市值最高的公司中有3家（雅虎、eBay、思科）都是斯坦福的学生和老师创办的。”这些大名鼎鼎的创业者经常回学校演讲和授课，把斯坦福的创业氛围带向一个又一个高潮。“我们99级毕业班有五分之一学生都去创业了，这在如此热爱创业的斯坦福大学历史上也是一个不可思议的数字”。当然，杨宁也是这五分之一中的一员。

谈及斯坦福大学的学习经历，杨宁说：“斯坦福大学给我最大的帮助就是自信。美国克林顿当选总统时放了一张影响他一生的照片。那是克林顿的高中时代，他作为所在州的优秀学生代表去白宫，见到了肯尼迪，这张照片就是他和肯尼迪握手的照片。之后，他就有成为总统的想法了。我当年也是为演讲者所感染，才敢于向梦想迈进。”杨宁认为他后来创业的勇气都是来源于此。

斯坦福毕业前夕，杨宁回中国转了一圈，最后得出一个结论：中国是世界上发展最快速的地方。于是，杨宁与另两位同学怀揣着同学们凑的两万多美元种子基金，到清华大学计算机系找了几个高手，在一个灰头土脸的破楼里租了间办公室，买了几台旧电脑、几套五十元不到的桌椅板凳，正式创办了ChinaRen。

ChinaRen的“校友录”受到空前关注，许多失散的同窗因此有了团聚的平台，总成员数很快突破了2500万。这也使得ChinaRen成了排名新浪、搜狐、网易之后的第四大网络公司。当时的ChinaRen红极一时，用了不到一年的时间就烧掉了一亿元人民币。全国大中城市的公交车站、公交车，都能看到ChinaRen的广告。杨宁回想当时最疯狂的举动就是花几百万赞助了一个登山队去珠峰，为此把三里屯北街都包了下来，开了个大露天晚会。那时的投资人

普遍在说，没关系，你就烧钱好了。烧大了以后，你就可以上市，然后大家就可以赚很多很多钱。

2000年，互联网崩盘。已经上市的新浪、搜狐、网易艰难撑过了寒冬，而还没来得及上市的ChinaRen没钱了，最终被搜狐收购。

第一次创业，杨宁认为自己“勉强成功”。这次创业给杨宁的最大回报就是，找到了创业的门，并且为后来的创业提供了极有价值的经验。

途经成功之巅

ChinaRen被搜狐收购后，杨宁出任搜狐公司技术副总裁。这样的日子对于志在创业的杨宁来说，无疑是苦闷而且沮丧的。那时的杨宁经常问自己，“难道就这样一直下去吗？”

很快，杨宁便捕捉到了属于他的机会。2001年的中国互联网行业开始有所转折。那时，中国移动、中国联通相继推出短信业务，发展之快令人咋舌。2001年全国短信发送量高达189亿条，新浪、搜狐、网易与移动、联通合作的短信内容供应服务，收入都大幅上升，互联网行业重新露出了盈利曙光。

正在寻找创业机会的杨宁眼睛一亮，敏锐感觉到了手机娱乐、无线互联内容服务的新商业机会，于是他决定大胆尝试SP行业，做手机内容服务供应商，由SP向顾客提供手机铃声、图片、彩铃等内容，客户则通过中国移动、联通的无线网络在SP购买喜欢的节目。

2002年，在北京后海一间平房里，一个十几人的公司成立了，杨宁为公司取名为“空中网”。主营无线网络的内容供应及增值服务。当时，杨宁在公司黑板上写下了“新浪、搜狐、网易、腾讯”四个互联网大鳄名字，然后在后面加上了“空中”两个大字，他

途经成功之巅

创业是不仅需要金钱，还需要勇气和毅力。杨宁在人生最低迷的时期，创办了空中网，迈出这一步，他觉得太艰辛、太沉重。继续创业让杨宁变得更加沉稳和谨慎。



对团队说：“我们以后是和他们齐名的公司！”

现在回想起创建空中网的点点滴滴，杨宁还是倍感沉重艰辛：“那是我人生最低迷的时候，那一步迈得太艰辛、太沉重。”

空中网遇到的第一个困难便是资金。从搜狐辞职时，杨宁卖掉了自己在搜狐的所有股票，放弃了全部期权。交纳了注册空中网的50万美元后，杨宁已经山穷水尽。

在这个历史契机中，帮助杨宁的是

他的斯坦福校友张帆，那时张帆在德丰杰全球创业投资基金公司上班，级别不是很高。为此，他直接去了美国，找到了德丰杰公司的老板。后来，张帆对记者回忆时说：“在杨宁、周云帆二人创建ChinaRen时，我就觉得他们很有想法，很有热情。在香港再次见到他们，觉得两人经过几年时间历练更加成熟、稳重。他俩所表现出来的冷静、理智、敏锐，已经远远超出他们的年龄。香港见了一面后，直觉上，我已经决定帮助他们了。”

回归人生本真

在美国渡过了紧张的两个星期后，杨宁终于争取到了德丰杰公司投资空中网。虽然投资方的估值数字并不能令杨宁满意，但确实没有别的选择了。

令所有人都没有想到的是，接下来空中网的业绩远远超出了预期。业务发展蒸蒸日上。很快，2004年7月9日，空中网在美国纳斯达克正式挂牌上市，公司从成立到上市仅用了2年零2个月的时间。直到今天，仍然保持着从成立到上市最快的记录。那时的杨宁仅28岁，成为了在美国上市最年轻的总裁。

回归人生本真

如果你以为像杨宁这样的公司总裁，每天都需要工作十几个小时，那你就大错特错了。

杨宁平均每天的工作时间只有八个小时。他自认为自己是一个特别讲究效率的人，“我认为工作时间长并不是好事，你要分清楚你工作的时候是不是在浪费时间。如果做这个事情没有意义，宁可不做。”

70后的杨宁有着丰富的爱好，且都与艺术有关，比如摄影、收藏、阅读。从互联网商战退到自己的舞台，杨宁是个涉猎广泛，且很会享受生活的人。他是IT圈内小有名气的收藏家，热衷鉴赏艺术品。喜欢经常逛798，不是跟自己的画家朋友们聚会，就是在各画廊中流连。杨宁认为好的艺术作品，不管是文艺复兴时期教廷派的画，还是印象派的

杨宁是一个非常讲究工作效率的人，平均每天工作八小时。八小时之外，他是一个涉猎广泛且会享受生活的人。他有很多的兴趣爱好，比如收藏、摄影、阅读等，同时，他也是理财高手，所以，目前他还有一个标签，那就是天使投资人。

画，或者当代装饰艺术，都有自己的力量蕴藏其中，人们在盯着它看时，就会感觉并汲取到这种力量。

到了周末，杨宁还喜欢背着相机四处去拍照，而更令他享受的是拍完照片后的“艺术再创作”。他反复强调，“不是像新闻图片那样就擦一擦，而是很夸张的修图。”为此，杨宁甚至打算好好学学Photoshop……

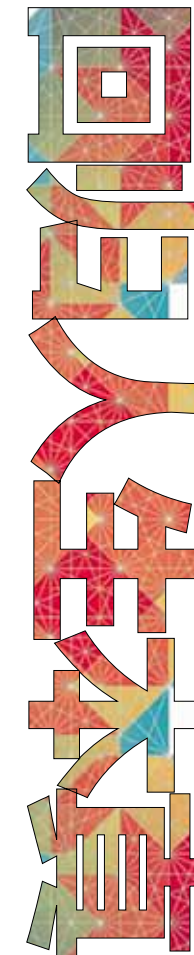
目前，杨宁还有一个闪亮的标签——著名天使投资人。正如前文所述，在已完成的投资案例中，有许多大众耳熟能详的名字。这也是杨宁的一种理财哲学，他认为：“我觉得投资是个人理财非常重要的一方面。理财分好几方面，对一般人来说是买房子、买股票、买基金，但我认为还不仅仅是这些。积累到一定程度后，除了像房子这种固定资产，股票这种流动性资产之外，还应该买一些所谓的还没有上市的股票。因为通常来说，投资这样的公司会早期一点，这样所获得的回报率，翻倍的倍数要大过于上市公司的股票，也就是说进行天使投资。

目前国内非常缺天使阶段的投资人，供需关系失衡导致天使投资的风险回报比非常好，比晚期PE投资的风险回报比好很多。然而，杨宁也是一位非常另类的天使投资人。他说，“我跟开复老师不一样，我不是一个很Nice的天使投资人。我会对创业者很不客气，外号叫毒舌。经常给创业者泼冰水。但是我是一个非常勇于承认错误的人。荀子说‘过功吾之短者是吾师’，只要你说服我你是对的，我勇于当众承认……”在杨宁的帮助下，北京陕西企业商会也正在成立一支面向陕西籍青年互联网创业的天使基金……

无论是斯坦福大学浸润下生发的

创业基因、或是天使投资领域的独具慧眼、抑或是收藏方面超人一等的艺术感知……杨宁的多面几乎让人来不及细细品味。在世人的注目之下，杨宁用自己的信念，兀自留下了一个个坚实脚印……

或许，在杨宁自己的话中，我们可以感受出些许端倪，“我想把自己变成一个更加全面的人，变成像达芬奇那样集科学、艺术、哲学方面的成就于一身。但现在的社会是细分化，像达芬奇这样的人已经太少了。我很开心自己既懂技术又懂艺术。”



陕西人 的多样性格

一方水土养育一方人，古老的华夏文化，在陕西大地遍地开花，这里有走不出去的大山和高原，也有能流出去的江河。也正是这两点密切的关系，使陕西人的性格有了多样性。既保守，又开放；既粗犷，又心灵手巧；既老实，

又圆滑；既吃苦耐劳，又贪图安逸；既安于现状，又躁动不安……编者通过微博、BBS等渠道征集了网友们对陕西人的印象和看法，许多人发来了他们在陕西的生活、工作经历遭遇，有苦有甜，五味陈杂。

评价一个城市，有好就有坏，评价一方人也是同样的道理。

微博网友@小鱼水中游的爸爸爆料：

五一小长假的第一天，在大雁塔南广场见到一名五十余岁卖小风筝的女性小贩纠缠外宾游客。当游客拒绝后，她用纯正的陕西话问候游客全家及其它游客的母亲们，并熟练地竖起她的中指……请问您在竖起中指时是否想到那些交通、宾馆、餐饮、旅游景点里为陕西旅游尽心尽力服务的人们？请问您在损害谁的权益……

西洽会期间，微博网友@乖乖还没想好说：

“大白天记者的包在西洽会现场被抢。众多记者走出西洽会分会场后，直接被歹徒抢劫，现在公安机关还没有任何线索。西洽会全国都很重视，陕西省政府为此也花了不少纳税人的钱，而安保工作却没人重视，平时被抢劫陕西人也就忍了，在这种时候陕西的形象……”

网友佳油站在某论坛上发帖称：

汉中让我太失望了，全市酒店、宾馆、旅社、招待所全部住满了，晚上不知道有多少人睡在车里。武侯墓里全是套圈的，真是糟蹋诸葛亮啊！劝还在奔赴武侯墓的游客们都去别地儿玩吧！

阳光报消息称：

甘肃老板朱先生准备筹建酒店，于是来到西安进行考察。当他走到一垃圾桶附近时，随身背的包不小心将站在这的一位“本地人”碰到，朱先生赶忙道歉，却不想这个“本地人”竟言语威胁朱先生，还叫来几个“帮手”。最终，朱先生除了身上2000余元现金被拿走之外，还被胁迫到银行ATM机上取了2000元给被“碰”到的人。

微博网友西京赵文涛：

我曾接待福州的一个干训班，领队从延安回来后，兴奋呀，赵处长，我以为出了西安城就要骑骆驼，肯定是沙漠。哎哟，一路到延安，绿油油的。为啥陕西的形象变成了黄沙、白羊肚手巾、尘土中的腰鼓、高喉咙大嗓子卖凉皮，没有人为陕西形象真正操心。这两年好了一些，有了大秦岭、回望长安一批好片子。



网友**辣辣贼**在华商论坛发表了一篇名为“一个石家庄人在西安的感动”的帖子，帖子上称：

五一小长假，石家庄的豆豆到西安旅游，刚在宾馆安顿好，就发现自己的ipod Touch不见了，与火车站联系无果后，正当豆豆伤心之时，朋友来电话说有人捡到了她的ipod Touch。一位老爷爷在下火车时捡到了豆豆的ipod Touch，回到家后，交给自己做车库管理员的孙女王洁并让她找到失主，王洁几经周折，终于联系上了豆豆的朋友。

当豆豆想拿出两百元钱作为感谢时，王洁坚决不收，并表示爷爷也不会让她收的，这是她应该做的。豆豆称，此次的五一西安之行，不但游览了历史厚重的西安城，更让她感动的是西安人真的很美，他们是世上最美的人。

@游客：

“我在博物馆买了一本林语堂的《孔子的智慧》花了280块钱，另一本《西行漫记》的双语书籍花了360元。”这位游客说，他近日逛书店时发现了自己在陕西省历史博物馆里买的《孔子的智慧》和《西行漫记》这两本书，经对照，这两本书和博物馆销售的一模一样，可是书背后都清晰的印有标价，《西行漫记》标价为68元；林语堂的《孔子的智慧》也仅为15.9元，而陕西省历史博物馆的售价却高出市场价格的十几倍。

免费博物馆为了盈利将商品用离谱的价格出售，这是一种价格欺诈行为。博物馆代表着旅游产业，更代表着陕西的形象，这种针对指定客户群随意改价其实就是一种欺骗了消费者，宰外地游客的行为。当然，作为消费者，有权选择买与不买，然而，一旦这种行为被揭穿，陕西省历史博物馆将面临诚信度的考验。同时，陕西旅游的对外形象必将蒙羞。另一位游客刘强告诉记者，博物馆内销售的商品高昂的标价，也许是免费参观博物馆背后的一种变相收费手段。毕竟免费了，博物馆内还有大量的人员要发工资，各种事业都需要开支，以这种方式赢取更多的经济上的收益对博物馆来说也许是一件何乐而不为的好事。

执著中有些许犹豫，固执中有些许坚持，拼搏中有些许懒惰，这就是陕西人，一群靠着自己的执著和努力在外拼搏的人，他们朴实善良；他们知足常乐；他们……

华商报消息：

2012年的母亲节刚刚过去，一位军人的母亲失去了儿子，另一个少年的母亲则保住了儿子。第二炮兵指挥学院硕士研究生西安人沈星，在山东青州勇救落水少年壮烈牺牲。英雄的事迹感动了整个青州，沈星已被正式批准为革命烈士。这些天，沈星的事迹感动了无数读者，而英雄壮举之外的点点滴滴，更像涓涓细流，浸润着人们的心田，浇灌着道德的苗圃。

在沈星身上，我们看到了陕西人最为典型的性格特征……厚道。而厚道，不仅成就了他危急关头飞身一跃的壮举，还让沈星成了陕西的一张名片。沈星不仅仅是部队的骄傲，更是我们陕西人的骄傲。

驴友张先生一共去过三次陕西，虽然每次都行色匆匆，但是他去过陕西的地方可真不少。大雁塔、碑林、兵马俑、骊山、华清池、黄帝陵、宝塔山、乾陵、法门寺等地都去过。对于西安，张先生有着自己的独特理解——西安这座城市最大的魅力在于它的历史和文化沉淀，西安是个美人，可惜已经迟暮了。

陕西人给张先生最深的印象是朴实。因为道路不熟，张先生驾车途中接连问路，一开始还下车，后来懒了干脆放下车窗直接问，陕西人不挑理，都十分热情详细地为他指点方向。

解读贾平凹

文/孔明 陕西省作协理事、陕西省人民出版社主任编辑

编者按：贾平凹先生与北京陕西企业商会的渊源由来已久。商会成立之初，应侯新民先生（北京陕西企业商会名誉会长）之邀，贾平凹先生挥毫泼墨，欣然为商会题写了“北京陕西企业商会”会名。《秦腔汇》杂志“长安雅客”栏目开设已三期，终未得机近距离接触贾平凹先生，是为之憾。直至贾平凹文化艺术研究院主办的“贾平凹研究”刊物问世，始有机会择其中佳作一篇，以飨读者！



贾平凹简介

贾平凹，男，中国陕西人，生于1953年2月。主要从事文学写作和文字编辑。代表作有长篇小说《浮躁》、《废都》、《秦腔》、《古炉》，散文集《商州三录》、《天气》等。作品被翻译出版为英、法、德、俄、日、韩等文二十多种。其中《浮躁》获美国飞马文学奖。《废都》获法国费米那文学奖。《秦腔》获中国茅盾文学奖，香港“红楼梦……世界华人长篇小说奖”。2011年出版的《古炉》获中国“施耐庵文学奖”和“当代长篇小说2011年最佳奖”。另外，获中国的全国优秀短篇小说奖，全国优秀中篇小说奖，全国优秀散文集奖，鲁迅文学奖。

我写贾平凹，不是想罗列一些现象，而是想澄清一些现象，同时解读一些现象。《解读贾平凹》是出自我的眼睛，可能接近贾平凹，但不可能等于贾平凹。诚如苏东坡诗云：“横看成岭侧成峰，远近高低各不同。不识庐山真面目，只缘身在此山中。”



传闻：那不是贾平凹

人一出名，传闻就多。贾平凹出名既早，又久，出现传说、传闻是自然而然的。其中有正面的，把贾平凹神化；也有负面的，把贾平凹妖魔化；还有幽默调侃式的，常常让朋友们开怀大笑，却让贾平凹尴尬，不知道说啥好。

2002年，传媒上传播着一个消息：贾平凹新作《病象报告》出版后，将不再写长篇小说，改写中短篇。随即，有所谓著名文学评论家断言，平凹已被边缘化，且创作能力退化，所以他不看好平凹“转型”。2005年，《秦腔》出版，红色封面上赫然印着一行字：“贾平凹长篇封山之作。”这两次“封山”之说，被网民指为“封山秀”。对此，网民有善意的回应，认为平凹“封山”，只是表达一段时间的创作心态，应区别于所谓“金盆洗手”。有记者向平凹求证，他有自己的解释：说“不写长篇了”，是说一段时间不写了，自己需要沉淀，并非永远不写了。至于被理解为“封山”，他笑说：“随便理解吧！”

2005年，坊间疯传贾平凹在自己的家乡修建故居，投资7000万元。各种质疑随即而来。也有人求证到笔者，我笑道：“打死我我也不相信。”因为我对贾平凹有最基本的判断，他一向伏低伏小，甚至有人说他是“扶不上台面”的人，怎么可能如此张扬无忌呢？真相

是：贾平凹的家乡丹凤县策划投资贾平凹文学艺术苑，本义是想借贾平凹之名，拉动当地的经济发展。也就是个策划而已，却引起轩然大波。

2006年，平凹至少两次被“恶搞”：一次是传说贾平凹即将获得诺贝尔文学奖；一次是贾平凹入选为“CCTV2006年度三农人物”，入选理由居然是“研究杂交油菜”，使平凹成为“杂交油菜之父”。贾平凹是作家，文学成就在那儿摆着，把他和诺贝尔文学奖扯在一起，虽然不实，却也多少带点善意，至少有一个心愿在里边。但在万众瞩目的央视上拿平凹“开涮”，就有点“黑色幽默”了。

贾平凹最有争议的作品是《废都》，毁、誉随焉。有一种说法，一月不过半，45万字的《废都》草稿就码在了桌面上。他不会电脑，每个字都要用笔写，这可能吗？除非是神。我曾经开平凹的玩笑：他写作的书房，摆满了周秦汉唐的瓦罐。那罐里装的都是古人的魂灵。深夜，平凹叼着烟斗优哉游哉，那些出罐的魂灵乐得卖弄自己的才华。事实是：平凹草稿的确神速，但他的草稿都要一眷，二眷，甚至三眷，每眷一次，就是一次改写、一次完善、一次精益求精。《废都》当然不例外。

陕西文坛有两张名片，一个是陈忠实，一个是贾平凹。有人总拿他俩放一块儿说事。坊间有两个传说：一个是陈忠实去某地参加一个与文学爱好者的见面会。陈忠实步入会场，主持人当即介绍：“这位就是《白鹿原》的作者……”与此同时，主办方一位领导扑身过去握手，接过主持人的话说：“知



道，知道，您就是大名鼎鼎的贾平凹贾老师！”台下掌声雷动。另一个是贾平凹与朋友马河声打的，一上车的哥就说：“贾老师，您好！您坐我的车，我很荣幸。”马河声惊奇，问：“你可读过贾老师的书？”的哥答：“我读过《白鹿原》。”两个传说，都有鼻子有眼。实际上，由头有，创作的成分也不排除，不妨一笑置之。

2

传奇：那就是贾平凹

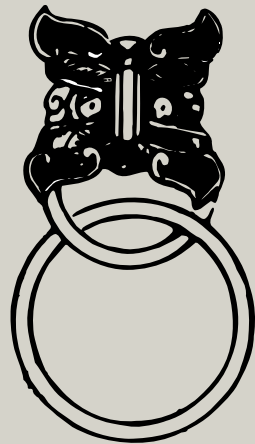
贾平凹的文学履历就是人生履历，一步一个台阶，一直走到今天的高度。他的人生可以说是一部神话，一部传奇。

有人说贾平凹是因为《废都》才一炮而红的。不，不是的。早在1977年，中国少年儿童出版社就已出版了他的短篇小说集《兵娃》，那一年他25岁。其后，他的小说、散文齐头并进。不要说发表，几乎每年，他都有一部或者数部书出版。1978年早春，他的短篇小说《满月儿》获首届全国优秀短篇小说奖。1984年，他的中篇小说《腊月·正月》获第三届全国优秀中篇小说奖。1989年，他的散文集《爱的踪迹》获首届全国优秀散文（集）奖。截至2008年获茅盾文学奖，国内有份量的文学奖项，他都榜上有名。与此同时，他的作品走出国门，并频频获奖：1988年，《浮躁》获第八届美孚飞马文学奖；1997年，《废都》获费米那文学奖；2006年，《秦腔》获首届世界华文长篇小说“红楼梦奖”。此外，2003年，他还获得法国文化部颁发的“法兰西共和

国文学艺术荣誉奖”。如此获奖，在文坛上不是奇迹，也是佳话。当年与他同时成名的作家不少，到现在有的改行，有的销声匿迹，贾平凹却活跃依旧，盛名不衰。故此，称他为文学的“常青藤”，不算过誉。是藤，就盘根错节，就根深叶茂。他的书房多半的书柜里，珍藏的竟是《废都》的盗版本。保守估计，盗版《废都》近百种，印数不下于3000万册。朋友都替他惋惜：“这要折成版税，至少300万元呢！”

最近，他的21卷的新版《贾平凹文集》即将面世。58岁，800万字文学作品行世，作为责任编辑，笔者没有理由不拍案惊奇！事实上，多年来，平凹但凡有长篇小说出版，必定有“雷声”响应。高规格的研讨会姑且不说，自费秉勋主编《废都大评》在香港出版后，《秦腔》、《高兴》都有大评问世，都在四五十万字，收入的多是学者、专家的文章，至于未被收入的，更不知有多少。一个作家的人气，由此可想而知。如果不眼见为实，那真以为是传奇。

只要说贾平凹，就绕不开书画。1992年春，文友雅聚，饭后平凹来了兴致，提笔写字，在座的文友人人有份。4年后，平凹在自家大堂里挂出润格告示，并很快在媒体、网络上传播。平凹宣布：字斗方一千，画斗方一千五。当时朋友多不当真，也多不以为然，有的确信是贾氏幽默。还有不知情的以为那是个“传说”，没有想到平凹的书画润格一路上扬，今年已涨到字三万、画五万了，就这，上门求字画的仍是一个接着一个。平凹对朋友说：“要字画的挡不住么，咱只好随行就市，涨价！”在西安市面上走，时常有平凹题写的店名扑入眼帘。怪在这些店里的生意出奇地好。有识者说：“这不是字画，这是人气！”人气逼人，就“逼”出假字、



假画。平凹也“打假”，却越打越多。他只好在防伪上做文章。他的字画，要盖章，要按指印，要照相，十个指头，十个印章，每天都排列组合。饶是如此，假字画照样走俏。有人评论说：“这就是贾平凹现象！”

平凹还有一个爱好是收藏。凡是去过他的书房的，都惊讶里面的藏书倒罢了，藏品却多得像步入了博物馆。朋友来访，一进门平凹先提醒：“小心，我屋里东西多。”访者也不能小心翼翼，因为角角落落都是宝贝，举手投足都可能碰着。这些东西，多是字画交换的。也有朋友送“货”上门，他看上了，就讨价还价。他耳灵，听说哪里有稀罕的物件，必要上门去看，看上了必要“据为己有”。这时候，他就得“吃亏”，也只有这时候，他才肯“吃亏”。譬如一个物件，说好了三万，人家偏不要现金，要画，他只好忍痛割爱。他的楼梯两侧，阳台上，摆满了石狮子。他说那是他的“狮子军团”，昼夜为他值班，晚上睡觉安心。对收藏，他有自己的理解。在他看来，人在收藏的同时，已经被收藏了。他指着一屋的藏品说：“你看，我都被收藏了。”

3

写意：贾平凹很神秘

贾平凹一出道，就是一个谜。他的朋友孙见喜追随他，很早就写了一部《贾平凹之谜》。随即，各地的凹迷都拿起了笔，真个是“横看成岭侧成峰”。平凹的另一个追随者王新民心血来潮，把凹迷们的文章汇编成册，笔者为其取名曰《贾平凹谜中谜》。



贾平凹本身就是一个谜。1973年8月，《群众艺术》上发表了贾平凹的处女作《一双袜子》（与冯有源合写）。平凹不太爱提这个处女作，却念念不忘责任编辑费秉勋。他与费的师生缘就是由此开始。他原名“贾季平”，父母昵称他“平娃”，上大学后“贾平娃”就成了他的名字。“平娃”，寄托了父母希望儿子一生平安、平顺的心愿。他誊写《一双袜子》时，灵机一动，把“娃”改成了“凹”。一字之改，天旋地转。他在石上刻字：“凹则不平。”这个印章成了他的最爱，一直用到现在。当年费先生第一次看见他的名字，就说他凹则凹矣，却厚积薄发，一发而不可限制。慧眼识英雄，平凹与恩师相交遂成古城佳话。

《废都》是平凹的痛，却也是平凹创作上的一次灵魂转身，一次精神涅槃，一次化蛹为蝶。《废都》写成后，平凹搬出了自己的家（静虚村），借住在母校西北大学的一套三室一厅里。他刚搬进去时，家徒四壁，连写字台都



没有，整天趴在阳台的一个凳子上抄稿子。一天，他把抄好的书稿码整齐了，堆放在墙拐角，出去看朋友。打的回来时，发现楼梯上正往下流水，有人说是从五楼流下来的，还肯定是平凹住的房子。他跑步上了楼，打开门，只见地面上全是水，已埋住了脚面，腿一软，以为《废都》完了。奔进放《废都》的屋子，奇了：书稿跟前干干的！他急忙把书稿抱在怀里，就像抱着自己的孩子。他想，若是迟来一步，《废都》可能真就完了。

《废都》里的人物故事，在现实中多有出处，有人就把庄之蝶与平凹划等号，平凹向朋友坦白，庄之蝶身上，肯定有他的影子，所以他不愿把庄之蝶写死，他说：“文字是要敬畏的，马虎不得。”《白夜》，《怀念狼》，《高老庄》，还有《秦腔》，《高兴》，里边都有平凹对人生的一种理解，一种觉悟，一种诠释。他不迷信神鬼，但他敬畏自然。步入庙宇，你能从他的庄严面相上，读懂他的处世哲学与人生哲学。他有佛缘，与高僧为友，使他超然物外，心平气和。故此，不读懂他，就难读懂他的《白夜》、《怀念狼》和《高老庄》；读不懂他的作品，也就无缘做他的知音了。

4

写真：贾平凹不神秘

与平凹交往，能感受到“高深”，但不觉得“莫测”；能感受到“平常”，但不觉得“平庸”。他不伪装，不做作，不矫情，示人的是本来面目，给人的是平民心态。

贾平凹是陕西商洛市丹凤县棣花乡

人，出生地却是金盆乡。母亲两次坐月子都坐空，迷信老宅不利生子，这才借了金盆乡李姓家的一间屋、一个炕，生下了贾平凹。他出生后死睡，不睁眼，急得父亲用手掰。及至长开了身子，才讨人喜爱了。父亲是个乡村教师，自然教平凹识字早。由小学，而中学，平凹的学习是没说的，可惜取消了高考，只能回乡务农。他报名去了苗沟水库，因为有文化，却身单力薄，被安排写墙报，刷标语。他的书法根底就是这样打下的。文学的梦也应该是这时候就有了，他偷偷写诗，偷偷寄到报社去。1972年，他被推荐上了西北大学中文系。文学的梦全面复活。与人合写的处女作《一双袜子》发表后，独立署名的《深深的脚印》也在《西安日报》上发表。他深受鼓舞，但也深受打击，因为发表太难了，退稿太多了。到陕西人民出版社文艺部当编辑后，写作劲头更大，退稿却更多，这使他沮丧，更使他犯起了犟劲，他把127张退稿条贴在墙上，默念越王勾践卧薪尝胆的故事。去礼泉县烽火大队蹲点参与创作《烽火春秋》，使他如鱼得水，写作的灵感发生“井喷”。他写了短篇小说《满月儿》，寄给《上海文学》。就是这一个短篇小说，改变了他的命运，使他步入了文学的坦途，也步入了文学的不归路。路途崎岖，荆棘丛生，他却迎难而上，成就了今日的辉煌。

1985年，我大学毕业，进入了陕西人民出版社编辑部。其时，平凹已调入西安市文联。上大学时对他已经仰慕，所以听说他前脚刚走，我后脚就跟进去了，心里十分高兴。时常与老编辑闲聊，获知了不少关于平凹的情况。都说他是个“蔫怪”，蛮精灵，给他起了绰号叫“豆芽菜”，可能是因为他当时瘦小吧。

和平凹认识并交往已是上世纪90



年代了。我和孙见喜选编《贾平凹散文精选》，他不支持，也不反对，由我们“胡成精”。这是他第一个散文选本，销售奇好，一直销到了国外。其后，常去大堂，不预约，喊破嗓子他不开门。门背后挂一个牌子，自题两个拙稚的毛笔字：“守候。”也不知他“守候”谁，或者“守候”什么，却让人忍不住去琢磨。谁进门，他都不冷不热，说：“坐。”又问：“喝不？”谁摇手谁就干坐着。他那时候生病，说传染，别人不喝水他乐得省心。永远有人在找他，所以永远没有坐长久的时候。一拨人来，一拨人走，真像戏台上跑龙套。他搬到上书房后，两层楼本来挺宽敞。他喜收藏，又被收藏，房子的空间就自然萎缩。朋友在更新，但还是老朋友居多。他喜新，不厌旧。即使一些朋友让他伤心，他也避免在背后议论。他有自己的哲学：“系心一处，守口如瓶。”

他的第一个书房叫大堂，有深意焉。上世纪90年代，下海成风，文学被边缘化，他的生活与创作也受挫折，天下之大，他却寄人篱下。说是三室一厅，厅却小得可怜，他偏叫“大堂”。隔一条环城路、一条护城河、一条绿化带，可以遥望古城女儿墙，那“凹”字状摆排，使他有了“宿命”感。叫个“大堂”，写作、读书，就等同了坐堂。大堂下是秦砖汉瓦，是“王侯将相”的“朝马汉”，是“虎豹豺狼”，是茶几、沙发，正中一个大罐，罐中香烟袅袅。

“大堂”，隐喻了他的胸襟、抱负，藏入了他追求“正大光明”的赤子之心。《废都》改于斯，其后的多篇长篇小说都是在“大

堂”里完成的。

2005年，平凹把书房搬到了秋涛阁。他要了楼顶两层，自题“上书房”。一些人不懂平凹先生“别有用心的”，就瞎猜测，想当然，背后说平凹膨胀，自比皇上。其实说白了，“上”，就是“楼上”。也可以把“上”当动词用，自下而上。“上”，还有“前进”的意思，住在楼上，“天天向上”，寓意多好呀。

与平凹交往，能感受到“高深”，但不觉得“莫测”；能感受到“平常”，但不觉得“平庸”。他的“高”不在显摆，在聚气，气又聚人，使人亲近中不能不敬仰。他不伪装，不做作，不矫情，示人的是本来面目，给人的是平民心态，魅力显现于无形，人格彰显于有德。他曾以八个字赠我：“大人小心，圣贤庸行。”与他交往既久，终于恍然大悟：他的所作所为，不正是这八个字的实践么？

再回到他的名字“贾平凹”。一个“凹”字，恰是他的人生写真。生活，文学，虽然曲里拐弯，却曲径通幽；虽然总有起伏，却总是向上。由大堂而上书房，与“凹”字暗合。步入上书房客厅，迎面一壁白墙，他自题的横幅赫然醒目：“大翻扶风”。此时无声胜有声，我不能再说，再说就多余了。



三峡库区招商项目

巴南经济园区工业用地招商项目
 联系人：王子依 何明翰
 电话：（023）66228308

水天坪船舶制造基地项目
 联系人：秦磊
 电话：(023)70738110

铝制品深加工系列产品开发项目
 联系人：舒晓华
 电话：13983332916

年产4千万套笔记本电脑用散热片项目
 联系人：何杰
 电话：13609463699

江津区广兴沿河半岛城乡统筹综合开发示范区项目
 联系人：谢小刚 程伟
 电话：023-47519733

开县天然气精细化工产业项目
 联系人：李建平
 电话：1389 6206 388

西安市

百果园标准化种植示范园项目
 联系人：荣洪
 电话：029-83524306

淀粉深加工项目
 联系人：胡海燕
 电话：029-86829344

尚村镇金圪塔现代农业园区建设
 联系人：陈浩
 电话：13891878234

产业园及土地储备招商
 联系人：吴海强
 电话：029-84368077

渭南市

葡萄产业基地公共服务平台项目
 联系人：王立锋
 电话：0913-2732868

人工湖及水上乐园项目
 联系人：王立锋
 电话：0913-2732868

城乡生态园林化建设项目
 联系人：张越
 电话：0913-2022545

临渭区渭桥路改建工程
 联系人：张新贵
 电话：0913-2158030

咸阳市

永寿县优质核桃基地建设
 联系人：王焯
 电话：029—37663414

兴平市装备制造配套产业集群项目
 联系人：田勇
 电话：029-38619000

高档服装面料生产线项目
 联系人：王鹏
 电话：029-33263606

现代装备制造产业园基础设施建设项目
 联系人：田勇
 电话：029-38619000

煤矸石高掺灰烧结空心砖项目
 联系人：王明
 电话：0919-5286205

年产30万立方水泥泡沫砼生产线项目
 联系人：王鹏飞

汉中市

南郑县梁山工业园区建设项目
 联系人：王绍勇
 电话：13891659109

西乡县循环经济工业园区
 联系人：胡正训
 电话：0916—6215238

肉类加工、腊肉加工项目
 联系人：彭代军
 电话：13992616878

龙岗寺古人类遗址旅游开发
 联系人：余忠平
 电话：0916-5519518

延安市

凤凰广场商业项目
 联系人：常婧
 电话：15809111828

延安凤凰商务大厦建设
 联系人：刘亚文
 电话：0911-2119081

黄龙县生物质能源发电项目
 联系人：袁文军
 电话：0911—5622454

延川县贾家坪盐化工项目
 联系人：牛金宝
 电话：15809118188

洛川县西北苹果物流中心
 联系人：安金海
 电话：13509116993

榆林市

榆林能源化工物流中心项目
 联系人：曹静
 电话：0912-3525166

榆林沙漠太阳能发电项目
 联系人：王鹏
 电话：0912- 3580980

马铃薯全粉加工项目
 联系人：李善才
 电话：0912-3350120

榆林煤焦化循环经济示范项目
 联系人：李学军
 电话：13992275888

绥德县红枣深加工项目
 联系人：田向东
 电话：0912-5621000

安康市

高新区高新产业孵化园建设项目
 联系人：李宗山
 电话：0915—3330105

年产260万套优质高档汽车玻璃项目
 联系人：崔用安
 电话：0915-3330103

建办年产麝香200余公斤的养麝基地项目
 联系人：李宗山
 电话：0915—3330105

玉龙山庄生态旅游开发项目
 联系人：马骏
 电话：0915—4422825

商洛市

洛南县钼尾矿硅钙肥
 联系人：卢勇
 电话：0914-2389069

华中五味子综合开发项目
 联系人：徐光亮
 电话：13038528678

洛南泰华抗肿瘤针剂
 联系人：耿春
 电话：0914-7323168

商南县桔杆生产食用菌项目
 联系人：陈明华
 电话：0914-6372309

商南县世纪商务大酒店项目
 联系人：贺丽
 电话：0914-6324366

宝鸡市

系列专利墙体配套产品项目
 联系人：杨世录
 电话：13389171945

饲料加工项目
 联系人：苟军锁
 电话：13571718813

麟游县煤炭大厦项目
 联系人：刘卫军
 电话：0917-7965511

生态产业园商务中心建设
 联系人：李亚军
 电话：0917-4952636

赵乐际当选陕西省委书记 赵正永、孙清云为省委副书记



中国共产党陕西省第十二届委员会第一次全体会议5月11日下午在西安举行。

赵乐际同志受中国共产党陕西省第十二次代表大会主席团委托主持会议。陕西省委委员74人、候补委员14人出席会议。陕西省纪委委员列席了全会。

全会以无记名投票方式，选举赵乐际、赵正永、孙清云、姜勤俭、江泽林、郭永平、李锦斌、魏民洲、姚引良、景俊海、安东、刘小燕同志为第十二届省委常委委员会委员；选举赵乐际为陕西省委书记，赵正永、孙清云为陕西省委副书记。

全会以举手表决方式，批准《中国共产党陕西省第十二届纪律检查委员会第一次全体会议选举结果的报告》，郭永平为陕西省

纪委书记，龚汉江、魏燕、马奔、郭润芝为陕西省纪委副书记。

新当选的陕西省委书记赵乐际作重要讲话。他指出，陕西省第十二次党代会绘制了今后五年陕西科学发展的宏伟蓝图，开启了全面建设西部强省新的征程。新一届省委全委会的每位同志使命光荣、责任重大。一定要倍加珍惜千载难逢的历史机遇，牢牢抓住和用好重要战略机遇期，努力为陕西发展赢得主动、赢得优势、赢得未来。一定要倍加珍惜又好又快的发展势头，继续推动科学发展，不断富裕三秦百姓，努力把陕西改革开放和现代化建设事业推向前进。一定要倍加珍惜团结奋进的

良好局面，坚持团结兴陕、实干兴陕，努力成为带领陕西人民与时俱进、开拓创新、求真务实、奋发有为的坚强领导集体。

赵乐际指出，今年时间将过半，各方面工作任务很重。各地各部门各单位要按照已有部署，坚定信心、振奋精神、狠抓落实，确保圆满完成各项工作任务，以优异成绩迎接党的十八大胜利召开。要把学习贯彻党代会精神作为当前首要政治任务，做好传达宣讲，精心组织学习，引导干部群众把思想和行动统一到党代会精神上来。

来源：《陕西日报》

陕煤化参股银桥乳业

近期，西部能源巨头陕西煤业化工集团（以下简称陕煤化）收购西安银桥乳业集团（以下简称银桥乳业）29.5%的股权，成为银桥乳业第二大股东，该次收购由陕煤化集团下属西安开源国际投资公司具体实施。

黑白双优 陕西省第一煤企 参股第一乳企

陕煤化集团投资银桥乳业，通过集团下属的西安开源国际投资有限公司收购其原第二大股东（新加坡星狮集团）所持股



份，目前已持有银桥乳业29.5%的股份。

陕煤化是陕西省省属特大型能源化工企业，旗下拥

有全资、控股、参股企业近60个，在册职工12.8万人。2011年实现销售收入709亿元，煤炭产量达1.02亿吨，位列中国企业500强第158位，中国企业效益200佳第35位，效益排名位列陕西企业第一位。

而银桥乳业同样在西安家喻户晓，该公司是中国西北地区产销量最大的乳制品专业生产企业，始建于1978年底。印有一个“胖娃娃”标识的“秦俑”奶粉，很多人都喝过。值得一提的是，

早在2003年，银桥乳业就在新加坡上市，成为国内第一个在境外成功上市的乳制品企业。

参股原因 银桥有发展优势 是龙头企业

“挖煤的”参股“挤牛奶的”，这“一黑一白”走到一起仍让人诧异，作为地方能源国企，陕煤化集团缘何要参股银桥乳业？

当日的研讨会上，陕煤化集团总经理杨照乾表示，奶畜业是

可持续发展产业，且陕西拥有发展优势，扶持壮大地方乳品龙头企业，意义重大。对陕煤化而言，亦是保护地方品牌、支持民企发展的社会责任。

不过也有观点认为，陕煤化介入乳业，或许和我省“十二五”目标有一定关系。对于陕煤化，省上要求其在“十二五”末收入要达到2000亿元，并进入世界500强。而来自陕煤化公司网站的数据显示，其在2011年实现销售收入709亿元。

来源：《陕西日报》

央企与陕西签约项目206个 十二五新增投资7000亿

4月27日，陕西省政府与国务院国资委在北京举行合作备忘录签字暨央企进陕发展活动启动仪式。

省委书记、省人大常委会主任赵乐际，国务院国资委主任、党委书记王勇出席并讲话，省长赵正永介绍了陕西经济社会发展及与央企重点项目合作签约情况，并与王勇代表双方签署合作备忘录。省委常委、常务副省长姜勤俭主持会议，省委常委、省委秘书长魏民洲，国务院国资委副主任邵宁、纪委书记强卫东出席会议，副省长李金柱代表省政府与37家中央企业负责人签署合作框架协议。

本次签约项目206个，涉及能源化工、军工、装备制造、电子信息、有色冶金、轻工纺织、基础设施等7大类，新增投资7000多亿元。

赵乐际在致辞中代表省委、省政府向国务院国资委长期给予我省的关心帮助表示感谢。他说，陕西与中央企



业有着深厚的历史渊源和良好的合作基础。这次“央企进陕”活动，必将开启中央企业支持西部发展、深度参与新一轮西部大开发的伟大征程，也必将翻开陕西与各家央企全面深化合作、共同加快发展的新篇章。

王勇表示，陕西是我国重要的航空、航天、机械、电子信息、能源、化工等产业基地，近年来，随着西部大开发战略的实施，中央企业加大在陕投资力度，已成为陕西

经济体系的重要组成部分和推动经济社会发展的重要力量。今后10年，是深入推进西部大开发承前启后的关键时期，陕西必将迎来新一轮发展高潮，也将为中央企业提供良好的发展机遇和广阔空间。国务院国资委大力支持中央企业投身西部大开发和关中—天水经济区建设，力促中央企业与陕西在更深层次、更广领域、更高水平开展战略合作。

来源：《陕西日报》

广东异地商会走出“草莽时代”



在广州出租车停工事件中，广东省河南商会出面协调疏导化解危机；在粤鄂两地经贸合作中，广东省湖北商会当仁不让唱起主角。

近年来，广东异地商会作为一种新生社会力量，正在广东经济社会领域释放出极大活力。

近日，《广州市异地商会登记管理试行办法》获颁，进一步放宽异地商会登记管理范围引发各界关注。作为现代市场经济自组织性的集中反映，异地商会在经济社会转型中有何独特的功能

发挥？作为民间自治组织，其民主选举、民主决策、民主管理、民主监督的运作机制如何生成？又存在哪些外部政策瓶颈及环境制约？

记者近日展开调查发现，在广东向社会组织放权的背景下，广东异地商会借力一系列“松绑政策”的引导、培育，克服瓶颈制约，苦练自治内功，助力经济合作，化解社会冲突，正从“草莽时代”逐步迈向理性和成熟。

一条短信找到合作伙伴

5月初，深圳市精英科技有限公司总经理张阳碰到了经营难题，“好不容易接了一个大客户，但对方要求压两个月货款，公司周转资金吃紧，出现了近60万元的缺口。”

这事要是倒回一年前，张阳只有放弃这笔生意，因

为微小企业融资太难。如今，作为广东省湖北恩施商会单位会员，张阳想到了另一条路：找商会帮忙。

商会办公室工作人员立即将该信息编辑成条，向商会数百名会员发布需求信息。仅仅过一周，张阳就找到了合作伙伴，双方共担资金压力，利润五五分账。

“我们是广东第一家少数民族地区级省级商会，也是一家小商会，我们只有踏踏实实地给会员做一些小事、实事，来逐步形成凝聚力、影响力。”广东省湖北恩施商会会长覃大明告诉记者。

据了解，广东省湖北恩施商会成立于去年3月，前身为广州恩施同乡会。“同乡会组织比较松散，活动范围主要局限在广州，而商会由民政部门登记管理，公信力更强，提供服务、反映诉求、规范行为的职能可以得到更好发挥。”覃大明介绍，秘书

处为商会执行机构，下设会员发展部、项目合作部、法律维权部、公益事业部、办公室等专职部门，现有3名专职工作人员。

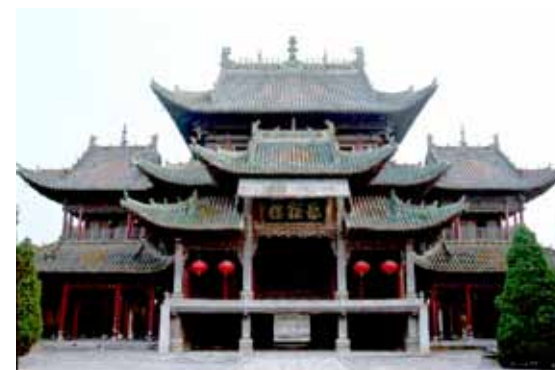
一年多来，该商会会员数已从120名增长到180名，抱团发展的成效初显。去年12月，由商会会员注资成立的“恩施州恩商置业股份有限公司”在恩施市以8280万元竞得70亩国有土地使用权，项目拟打造一个集住宅、商务办公、会议会展、星级酒店为一体的城市综合体，总投资6亿元。目前，该项目已奠基。

据记者调查，在商言商，促进经济合作已成广东异地商会的主业。这种合作主要包含三个层面，首先是会员企业之间合作；其次是搭建平台助会员企业与原籍地各级政府、广东各级政府对接交流；三是商会与商会、商会与机构之间合作。鉴于中小企业融资成本高昂，各商会近年来纷纷加大与金融机构的合作力度，形式包括会员企业联保连贷，银行给商会授信等。

看《罗伯特议事规则》学开会

广东异地商会已在市场经济运行中焕发出活力，但民间商会的成长之路并非一帆风顺。

“商会有乡情、地域作为纽带，但也不是聚义厅、



忠义堂，它要求会员洗掉草莽味、江湖气，逐步培养参与公共事务的能力，学会民主协商。”在广州经营一家化工企业的赵成（化名）如是说，他目前兼任广东一家异地地区级商会的常务副会长。

赵成回忆起第一次开理事会的情形。通知上午10点开会，但老板们个个姗姗来迟，直到中午12点才凑够召开理事会的规定人数。无奈之下，会议只有推到下午两点开。

“原定了两个议题，一个是协助家乡市政府在广州召开招商推介会，一个是商会网站、会刊建设。开了4个小时，一个问题都没敲定。”赵成事后总结，“理事们都是老板，在自己公司说一不二，容不得不同意见。把这脾气带到理事会上，谁也不服谁，难以达成共识，再就是喜欢跑题。”

经一位EMBA班同学推荐，赵成买了一本专门讲述议事规范的《罗伯特议事规则》看，顿时豁然开朗。在赵成的力推下，商会吸纳该书精华，结合实际制订了一个简版的“会议手册”，内容包括每人发言不超过3分钟，别人发言时候不能打断；讨论跑题时主持人应该阻止等。

赵成的案例并非孤例，学会开会只是民主决策的第一步。异地商会作为自发成立的民间组织，民主自治是其内在要求。但要生成一套涵盖民主选举、民主决策、民主管理、民主监督的自治运作机制，绝非一朝一夕之功。

广东省四川商会成立于2003年，是外省在广东成立的第一个商会，已历经三任会长。由于成立较早，广东省四川商会在自治领域探索

更多，其标志性事件即是会长竞选。据了解，该商会现任会长王开庆，就是“三选一”差额选出来的。

民间商会研究者、华东政法大学博士王红梅说，商会的首任会长一般都是推举制，且有会费缴纳最多的不成文规矩。“如果商会出现了会长竞选情形并实现了领导班子平稳交接，表明商会的自治水平已达到了相当高度。”

政策松绑 异地商会迎来春天

尽管面临不少发展难题，但广东异地商会亦迎来最好的发展良机。

据来自广东民间组织信息网的公开

资料显示，仅2011年至今年一季度，广东先后成立了26家全省性异地商会。粗略估算，广东全省性异地商会超过70家，是全国名副其实的异地商会集聚大户。

近日，《广州市异地商会登记管理试行办法》正式出台，进一步放宽了异地商会登记管理范围。除之前广州市民政局可以登记地市级异地商会外，省级、县级异地商会均可向广州市民政局申请成立登记。

广东四川商会副秘书长蒲芳说，商会成立时，找到的业务主管方是广东省经贸委员会，与此“交换”，四川省相关部门也做了四川广东商会的主管单位。而今，成立全省性异地商会已可直接向广东省民间组织管理局申请成立，不用再找“婆婆”。

政策松绑促进了异地商会发展，其复合效应亦正在发酵。

作为一种民间组织，异地商会不仅是促进经济合作，在介入社会事务方面亦有政府不具备的独特优势，这在化解社会冲突时尤其得到体现。

记者获取的一份内部汇报材料显示，在增城大墩村6·10群体性事件中，广东省江西商会紧急通知各会员企业管好自己的员工，劝解员工不要参与到事件中去；在广州出租车停工事件中，广东河南商会曾发挥积极作用。“广东民营经济活跃，思想开放多元，其异地商会的成长路径具备为全国民间商会的发展提供参考、借鉴的潜力。”王红梅说。

（作者系《南方日报》记者 黄伟）



石述思：李嘉诚分家产的智慧

83岁的李嘉诚无疑是个传奇。出身寒微、学历不高、白手起家、历经磨难、终获成功。

目前，他拥有255亿美元巨额身家，环绕其身边的毁誉无数，甚至在香港回归以后，有人说他长袖善舞，迅速找到了一条有中国特色的

生财之道，成为中国上层社会的贵客，获得别人无法企及的商业机会。

但这不妨碍李嘉诚成为当代华商第一人。

他真正的敌人是时间。尽管他一再声称身体很好，公司有一班优秀的管理人才，正在安享晚年。但毕竟年事已高，且见惯豪富之家由于争夺家产骨肉相残的悲剧，他最近终于做出一个引人注目的决定。

不出大家所料，长子李泽钜获得其持有的逾四成的



长江实业及和记黄埔权益，以及三成半的赫斯基能源权益。属于未来守业人。

而有小超人之称、被传与之关系紧张的李泽楷，李嘉诚宣布会全力帮助李泽楷收购心仪的公司，金额会是李泽楷现时身家的倍数计。属于未来创业人。

更重要的是，李嘉诚恪守自己的承诺——将财产的三分之一捐给社会，为此成立“李嘉诚慈善基金”，这被其称为“第三个儿子”。他表示，基金的规模早已经超越他个人定下的目标，对公益事务服务投入的金额更加是高到“估不到”。他表示，基金将会由两个儿子共同管理，他希望两个儿子都开心。

这是一个相当理想的财产分配方案。

长子李泽钜成为企业接班人既符合中国传统的“传长不传幼”继承原则，加上其平日追随李嘉诚，获得精心栽培，在企业内部地位也日益牢固，更重要的是，遭悍匪张子强绑架之悲催经历，也无疑成为其珍惜生活的一笔宝贵人生财富。

次子李泽楷个性张扬，富有开拓

精神，年纪轻轻就在香港商界风生水起，个人生活也相当丰富多彩，李嘉诚将其推向自主创业舞台并在资金上大力襄助，也算慧眼独具。

可贵的是，李嘉诚除了商业上未雨绸缪、知人善任外，也在按照自己的方式使和记黄埔成为受尊敬的公司。三分之一的捐款不是空头支票，而且借鉴现代慈善理念，将“李嘉诚慈善基金”逐步做大做强，运用财富的杠杆将慈善的效益最大化——这值得盛行运动化现炒现卖公益的内地企业家镜鉴。而这笔慈善基金的主要资助方向也耐人寻味：主要面向教育和医疗，主要诱因是由于战乱，李嘉诚没有受过良好系统的正规教育，以及父亲因病早逝，都使其想为社会尽绵薄之力，避免其人生悲剧。如此慈善由心而生，显得真实动人。

李嘉诚说，良好的处世哲学和用人之道是他成功的前提。

他给创业者的忠告是：在20岁前，事业上的成功百分之百靠双手勤劳换来；20岁至30岁之前，10%靠运气好，90%仍是由勤劳得来；之后，机会的比例也渐渐提高；到现在，运气已差不多要占三至四成了。他对不走正道的企业家的忠告是：如果取得别人的信任，你就必须做出承诺，一经承诺之后，便要负责到底，即使中途有困难，也要坚守诺言。他对刚成功就忙着离婚的企业家的忠告是：我觉得一家幸福是最紧要，生意起跌是小事。

因此，李嘉诚分家产，表面是分钱算账，骨子里却是人生智慧的一次集中展示。

（作者系《工人日报》要闻部主任）



走进这片山林，
感觉被万千生命拥入怀中，
这座横亘在中国内陆腹地的千秋古岳，
囊括天地、气吞八方，
莽莽苍苍连绵成形，在中国版图上划出一道东西向的横线；
他将深情播散于万物，
哺育着一代又一代的三秦父老。
非凡山脉，大爱无疆，我们被他的臂膀环绕，
推不开扯不断的恩情让我们不禁哽咽，
只一声父亲山，
他，就是秦岭。

做好秦岭生态环境保护是一种历史的**责任**
是人民的重托
是关于子孙后代的千秋大业
没有退路
我们只能把这件事情干好



北京地区



(如欲更好展示贵店风采, 请联系我们!) **NEW** 标为新增餐厅, ★ 标为会员企业

东城区

夹道7号
电话: 84075779

黄河水陕西名优小吃

地址: 东城区美术馆东街甲24号(近三联书店)
电话: 010-64044526

秦唐府(朝阳门店)

地址: 东城区朝阳门内南小街69号
电话: 010-65598135 65254639

秦庄

地址: 东城区东四北大街373号
电话: 010-64077220

秦川人聚(安定门店)

地址: 东城区安定门外青年湖东里16号楼(安外三条小学旁)
电话: 010-84136947

陕西民俗文化餐厅

地址: 东城区鼓楼东大街267号
电话: 010-84002541

秦唐府(东四店)

地址: 东城区东四北大街128号(东四十二条口)
电话: 010-64071211

燕兰楼(仓夹道店)

地址: 东城区东四十条仓

老陕人家手揪面馆(东交民巷店)

地址: 东城区东交民巷8号(近崇文门内大街)
电话: 010-65283007

和敬府宾馆餐厅

地址: 东城区张自忠路7号和敬府宾馆内
电话: 010-64019808

西城区

★玉华宫

地址: 西城区右安门内大街72号万博苑小区3号楼30号(右安门立交桥东北)
电话: 010-83525566转

贾三灌汤包子馆

地址: 西城区白云观路北里1号楼底商
电话: 010-63311455

王记腊汁肉白吉馍(旧鼓楼大街店)

地址: 西城区旧鼓楼大街174号(地安门派出所旁)
电话: 010-84031918

川陕辣味香

地址: 西城区地安门外大街141号
电话: 010-84035200

德轩西北风味餐厅

地址: 西城区月坛南街19号
电话: 010-68038732

文豪杂粮食府

地址: 西城区中京畿道1号乙2号楼(民族文化宫后)
电话: 010-66086066 66086088

西安饭庄

地址: 西城区新街口南大街20号
电话: 010-66181476 66181748

陕西民俗文化餐厅

地址: 西城区鼓楼东大街267号
电话: 010-84002541

老陕面食馆(西单店)

地址: 西城区西长安街15号西单民航大厦后楼1楼
电话: 010-66569915

老孙家西安清真饭庄

地址: 西城区二龙路京畿道小区5号楼
电话: 010-66088326

秦都饭店

地址: 西城区正觉胡同13号西安驻京办事处B1楼
电话: 010-52609992

山丹丹美食村

地址: 西城区展览路24号
电话: 010-68357677

老西安

地址: 西城区太平桥大街丰汇园11号丰汇时代大厦B1楼(广宁伯大街口)
电话: 010-58362618

关中往事

地址: 西城区广安门内德源胡同5号
电话: 010-63535906

秦晋府

地址: 西城区红莲南里乐城小区底商
电话: 010-63305257

五花马

地址: 西城区宣武门西大街57号新华社旁
电话: 010-66065025 66016202

朝阳区

NEW

★真爱中国餐馆

地址: 朝阳区光华东里8号院中海广场北楼5楼
电话: 010-67121234

★品味长安

地址: 朝阳区东直门外大街甲26号1号楼(奥加饭店旁)
电话: 010-88815656 88815959

面特筋靓汤面馆

地址: 朝阳区沿海赛洛城底商

305-5号

电话: 010-87214092

陕面王

地址: 朝阳区神路街33号
朝外MEN写字中心26号-2首层
电话: 15010514644

西北汉子餐厅

地址: 朝阳区东三环北路辛2号
华商酒店1-2楼(近三元桥)
电话: 010-84536998

唐风缘(金泉广场店)

地址: 朝阳区大屯北路312号
金泉美食宫1楼14号
电话: 15712919007

陕味情面食馆

地址: 朝阳区北三环胜古新园旁胡同大渔铁板烧对面
电话: 010-64433862

秦川人聚(外馆斜街店)

地址: 朝阳区外馆斜街甲1-4号
电话: 010-85285191 85285309

延安食府

地址: 朝阳区驼房营路
电话: 010-51373418 51373458

金麦积食府

地址: 朝阳区南磨房路29号
旭捷大厦1楼
电话: 010-87799518

秦岭人家

地址: 朝阳区北苑万科星园商业街B区2楼B3号(近城铁5号线北苑北站)
电话: 010-84909342

大望京唐食府

地址: 朝阳区建外月河4号楼南
电话: 010-65673091

三秦古城

地址: 朝阳区建国路88号现代城西街(SOHO城西侧)
电话: 010-85895383

陕西小馆

地址: 朝阳区安苑东里一区2号楼1楼(北苑路安苑路口东北)
电话: 010-64926150

郭胖子西安风味

地址: 朝阳区东三环中路39号建外SOHO13号楼1353底商
电话: 010-58696155

老陕香饽饽

地址: 朝阳区西大望路(蓝堡大厦南)
电话: 010-65811626

秦香儿

地址: 朝阳区门外大街朝外MEN购贸中心商城B1层美食广场1S-813号
电话: 010-85655798

老西安味工坊

地址: 朝阳区东大桥路8号SOHO尚都北塔B1楼B160单元
电话: 010-59001517

陕味轩羊肉泡馍

地址: 朝阳区水碓子东里22号
电话: 010-85980445

秦汉食府

地址: 朝阳区静安西街23号
电话: 010-84518956

秦唐府(惠新店)

地址: 朝阳区惠新西街23-1号
电话: 010-64912853

如果您知道的店未被收录, 请联系我们!



顺口溜(万达店)

地址：朝阳区建国路93号
万达广场18-01-04号
电话：010-58207361

陕西驻京办餐厅

地址：朝阳区华威里甲27号
陕西大厦院内
电话：010-87792288

兰山筱面村

地址：朝阳区麦子店西街3号
新恒基国际大厦对面(近霄云路)
电话：010-84552139

兰花花美食村(亚运村店)

地址：朝阳区安慧里4区15号楼五矿大厦1楼北侧
电话：010-64968181 58603955

牛馍王(青年路店)

地址：朝阳区青年路45号
(天鹅湾小区西门对面)
电话：010-89182193

食唐餐馆(劲松店)

地址：朝阳区劲松9区907号楼
(光明桥北东辅路)
电话：010-67769193

老陕面食馆(工体店)

地址：朝阳区工体南路1号
工人体育场南门
电话：010-65516614 65515878

走西口(瑞士公寓店)

地址：朝阳区工体北路66号
瑞士公寓B1楼(东四十条桥东)
电话：010-65510267

秦川情陕西风味(建外SOHO一店)

地址：朝阳区东三环中路39号
建外SOHO9号楼0929商铺
(近原北京银行)
电话：010-58693410 58693411

陕面居(中服大厦店)

地址：朝阳区建国路99号
中服大厦1楼
电话：010-65818080

左陕右甘面食工坊

地址：朝阳区北苑路安慧里小区4区1号楼21号(北苑路单行线)
电话：010-64961764

海淀区

秦唐食府

地址：西三环公主坟新兴桥东
北角海育大厦15层
电话：010-68519833

唐风缘(北四环店)

地址：海淀区北四环中关村
二桥(近中科第一招待所)
电话：010-62533259

西品五谷汇

地址：海淀区二里庄北里5号楼
(近志新路)
电话：010-82372838

延河人(北三环店)

地址：海淀区北三环中路中路
38号(总政招待所旁)
电话：010-62361596

捷尔泰凉皮

地址：海淀区中关村北大街
47号(圆明园东门北)
电话：010-62556348

大西安食府

地址：海淀区中关村南大街
甲6号铸成大厦1楼
电话：010-51581575

西安樊稳腊汁肉

地址：海淀区保福寺桥
东北角财智大厦
电话：010-82600078

老西安

地址：海淀区学清路甲8号
金五星综合购物广场5楼
电话：010-82735299

陕味人家

地址：海淀区苏州街29号
电话：010-62557685

黄土高坡

地址：海淀区志新东路5号
电话：010-62321135

汉唐人家

地址：海淀区马连洼路菊园
小区对面
电话：010-82708796

黄河源餐厅

地址：海淀区颐和园路东口
电话：010-87903887

秦人居食府

地址：海淀区上地东路
(联想集团对面)
电话：010-62982098

西北烩肉馆

海淀区阜成路23号
电话：010-88416785

才门(车道沟店)

地址：海淀区车道沟甲8号
(中国兵器斜对面)
电话：010-68438736

西香记

地址：海淀区苏州街33号公寓
底商(海淀南路口)
电话：010-62626454 83260000

走西口(中关村店)

地址：海淀区海淀桥西南角
中关村图书大厦1楼
电话：010-82676610

秦鸿食府

地址：海淀区科学院南路
知春里甲23号(近知春路口)
电话：010-62562988

醉唐轩(上地嘉华店)

地址：海淀区上地三街嘉华
大厦E座105室(创业园对面)
电话：010-62982550

秦盛轩

地址：海淀区北三环中路40号
(近北太平庄桥)
电话：010-62025775 62025150

秦老大陕西羊肉泡馍

地址：海淀区北土城西路
健德门桥桥西北角
电话：010-89667408

古秦人家

地址：海淀区学院路41号裕京
大厦1楼(农业大学西门对面)
电话：010-82837586

金洋芋小馆

地址：海淀区志新西路10号
电话：010-62327466

NEW

老刘家泡馍馆(老店)

地址：海淀区清河安宁庄东路
72号(近庆丰包子铺)
电话：010-62922276

丰台区

秦韵阁

地址：丰台区岳各庄青塔西路
(近梅市口路)
电话：010-51769292

金延安窑洞餐厅

地址：丰台区北京西站南广场
南路东侧18号(丽泽雅园附近)
电话：010-68697898

黄土原餐饮

地址：丰台区西三环丰益桥
西丰管路50号(亿客隆超市
斜对面)
电话：010-81230950

汉中汉

地址：丰台区丰台南路
韩庄子北99号
电话：010-59487778

京门biangbiang面

地址：丰台区太平桥西里
化原一里3-4号(近电力医院)
电话：010-58438777

老陕风情

地址：丰台区望园东里
(近渔来旺)
电话：010-83813368

秦食煌

地址：丰台区小井1号1470铺
电话：010-58478097

西北郎餐厅

地址：丰台区太平桥东里30号
(气象宾馆斜对面)
电话：010-63472178

牛魔王拉面(方庄店)

地址：丰台区南三环方庄桥
西南角(骆驼休闲店西侧)
电话：4007062588

老白饺子

地址：丰台区刘家窑路蒲安里
小区5号楼
电话：010-87673893

大西安食府

地址：丰台区长辛店东南街
4-3号
电话：010-83300242

NEW

秦唐食府

地址：丰台区靛厂路千禧购物
广场1号楼3楼
电话：010-57121988

昌平区

NEW

魏家凉皮(回龙观店)

地址：昌平区回龙观西大街18
号港龙商业中心1段1-109号(近
尾货市场)
电话：010-56235619

ORIGINAL 原創 国际

—— 专业别墅装修 ——

13 年发展历程，

铸就 6000 余套经典别墅大宅！



D. B. L.

Danilo Belframe 达尼罗·毕达宁

原创国际首席设计师

意大利注册建筑师、英国皇家建筑师协会会员

别墅装修世家 传承经典

尊享专线：010—58637777

<http://original.dyrs.com.cn>

北京市朝阳区东大桥路8号尚都国际中心A座20层 原创国际别墅设计中心

東易日盛装饰

—— 中国驰名商标 ——

荣誉出品

原创在中国：

北京 010-58637777	天津 022-83865396	杭州 0571-86872060	无锡 0510-82100667	南京 025-83123011	长沙 0731-84585882
武汉 027-85806767	成都 028-86727206	大连 0411-82826196	青岛 0532-80793600	西安 029-87998099	温州 0577-88902166
重庆 023-88868708	沈阳 024-31977319	苏州 0512-65213272	石家庄 0311-86694382		